

**Laurent P. - Né**  
**13090 Aix En Provence**  
**28 ans d'expérience**  
**Réf : 1803091351**

## **Chargé d'affaires**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

BTS Action commerciale à l'I.C.A.D.- Paris (75)

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2017**

Société CHIMIREC MALO - Orange (84) Développement commercial pour le nettoyage industriel et déchets hydrocarburés

#### **2014-2015**

Société TEP de la Société des Eaux de Marseille (Groupe VEOLIA) Remplacement d'un chargé d'affaires sur le département des bouches du Rhône, développement commercial en déchets dangereux, négociation des contrats avec les collectivités et les industriels.

#### **2011-2014**

Société VALORTEC (Groupe ORTEC) - Rognac (13) Développement d'une clientèle industrielle pour la valorisation des hydrocarbures et le traitement des déchets industriels dangereux dans les départements du 13, 30 et 84.

#### **2000-2011**

Société TRIADIS (Groupe SECHE Environnement) - Etampes (91) Constitution et développement d'une clientèle d'industriels et de collectivités, dépollutions de sites industriels en Ile de France

#### **1998-2000**

Société INOVA (ALTAWEST) - Rueil Malmaison (92) Elaboration, négociation et suivi de gestions globales - Déchets (DIB & DID) auprès des industriels

#### **1997-1998**

Société SECC (Groupe HYGIATECH) - La Garenne Colombes (92) Produits pour la sécurité, l'Environnement et l'Ultra propreté Chef de produits ; Négociations fournisseurs, élaboration de cahier des charges, Définition des objectifs et de la stratégie commerciale, suivi de l'évolution du chiffre d'affaires et marges.

#### **1993-1997**

Société S.V.R Véolia propreté - Rambouillet (78) Assainissement, collecte de déchets industriels Dangereux & dépollutions de sites Commercialisation des différentes prestations, conseils en traitements de déchets industriels.

#### **1992-1993**

Société DEXEL Groupe SITA - Nanterre (92) Chargé d'affaires ; Traitement des déchets hospitaliers

### **Atouts et compétences**

---

Prospection, présentation de l'offre de services, suivi des actions commerciales, chiffrages, négociation, planifications de chantiers, établissement des plans de chargement et de préventions, encadrement des opérateurs, établissement des rapports de fins de chantiers  
Logiciels pratiqués : Word, Excel, PowerPoint (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Tennis, course à pied, musique