

François O. - Né
44430 Le Landreau
28 ans d'expérience
Réf : 1803120710

Cadre technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

2012 : Certificat de Qualification Paritaire de la Métallurgie (IAE).

1989 : Brevet de Technicien Supérieur Electrotechnique

Expériences professionnelles

Depuis 2016

Xella Thermopierre Ingénieur Commercial Loire Atlantique et Vendée

2006-2016

Aldes Cadre Technico-Commercial Loire Atlantique, Vendée et Morbihan.

2002-2006

Chubb Sécurité Ingénieur Commercial Loire Atlantique et Mayenne.

1997 - 2002

Tolmega Technico-Commercial Façade Atlantique (15 départements)

1993 - 1997

Tabur Technico-Commercial Chargé de la vente de produits techniques commercialisés par l'enseigne auprès d'installateurs et d'industriels

Atouts et compétences

Commercialisation de systèmes de ventilation, de sécurité incendie, constructifs et de cheminements de câbles
Gestion du portefeuille clients, garantie de la marge, du CA et du résultat de mon secteur.

Animation des comptes et enseignes délégués et veille au bon fonctionnement des dispositifs de coopération commerciale

Prescription des produits et solutions auprès de donneurs d'ordre (bureau d'études, clients finaux).

Chargé de la vente de produits techniques commercialisés par l'enseigne auprès d'installateurs et d'industriels

Chargé de chiffrage de projets (Expert)

Centres d'intérêts

- Trekking□□□

Voyages