

**François O. - Né**  
**44430 Le Landreau**  
**28 ans d'expérience**  
**Réf : 1803120710**

## **Cadre technico-commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

2012 : Certificat de Qualification Paritaire de la Métallurgie (IAE).  
1989 : Brevet de Technicien Supérieur Electrotechnique

### **Expériences professionnelles**

---

#### **Depuis 2016**

Xella Thermopierre Ingénieur Commercial Loire Atlantique et Vendée

#### **2006-2016**

Aldes Cadre Technico-Commercial Loire Atlantique, Vendée et Morbihan.

#### **2002-2006**

Chubb Sécurité Ingénieur Commercial Loire Atlantique et Mayenne.

#### **1997 - 2002**

Tolmega Technico-Commercial Façade Atlantique (15 départements)

#### **1993 - 1997**

Tabur Technico-Commercial Chargé de la vente de produits techniques commercialisés par l'enseigne auprès d'installateurs et d'industriels

### **Atouts et compétences**

---

Commercialisation de systèmes de ventilation, de sécurité incendie, constructifs et de cheminements de câbles  
Gestion du portefeuille clients, garantie de la marge, du CA et du résultat de mon secteur.

Animation des comptes et enseignes délégués et veille au bon fonctionnement des dispositifs de coopération commerciale

Prescription des produits et solutions auprès de donneurs d'ordre (bureau d'études, clients finaux).

Chargé de la vente de produits techniques commercialisés par l'enseigne auprès d'installateurs et d'industriels

Chargé de chiffrage de projets (Expert)

### **Centres d'intérêts**

---

- Trekking□□□  
Voyages