

Thierry R. - Né
78310 Maurepas
27 ans d'expérience
Réf : 1803121222

Responsable système qhse

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans le Contrôle technique et sécurité, l'Environnement.

Formations

2018 Responsable système QHSE (RNCP, niveau II), Ifocop Saint-Quentin en Yvelines.
1995 Ingénieur CESI Informatique Industrielle, option Management de projets, à Evry.
1983 Spécialisation en techniques micro-ondes en aérospatial, à l'IUT de Ville d'Avray.
1982 DUT Génie électrique, option Electronique, à l'IUT de Toulon.
1979 Baccalauréat Mathématiques - Sciences Physiques, académie de Grenoble.

Expériences professionnelles

2010-2016

Professeur de Mathématiques - Sciences Physiques (EN 78 & Cours Ado)

2003-2007

Manager EMEA pré/post vente solutions transmission par Faisceaux hertziens (Nortel Strategic & Commercial Marketing, Chateaufort)

2000-2003

Manager EMEA avant-vente solutions transmission (Nortel TSS, Chateaufort)

1995-2000

Ingénieur Intégration/ Validation GSM BTS (Nortel R&D, Guyancourt)

1989-1993

Technicien SAV Instrumentation électronique (Elexience, Verrières-le-Buisson)

Atouts et compétences

Système QHSE : Définir et gérer un système QHSE - Elaboration et suivi d'un plan d'actions - Veiller au respect de la réglementation (visites de contrôle, conseils de prévention) - Accompagner les entreprises dans la validation à un label qualité (ISO, Afnor, NF, Afaq) et/ou aux normes (ISO9001/ISO14001/OHSAS18001...).

Marketing opérationnel : en charge de l'analyse économique des marchés, de la veille technologique, et des relations avec les partenaires.

Gestion/Management de projets internationaux : coordonnateur/facilitateur des activités pré/post vente de solutions Telecom (produits et services) en zone EMEA : présentation/workshop client, cotation/BoQ, support end-to-end solution, négociation des contrats (clauses techniques et commerciales), suivi du projet post-implémentation.

Commercial/Vente : Mise en place, suivi et contrôle d'activité : élaboration d'un prévisionnel, suivi des marges, analyse du résultat - Reporting des chiffres clefs : activité et résultats - Sur les appels d'offres structurés, répondre d'un point de vue technique, commercial, financier et humain, puis défendre cette solution formalisée face au client.

Technique : Définir et réaliser les programmes d'Intégration/Validation de systèmes électroniques : établir et gérer

un budget, tester la conformité des produits aux normes techniques (RF, CEM, mécaniques, climatiques), respecter les objectifs de coûts, délais, et qualité - Etude, réalisation, tests et recette client d'aériens dans la gamme de fréquences 200MHz-20GHz - Remise en service on/off site de systèmes électroniques professionnels.

Pédagogie : Enseignement des sciences Mathématiques et Physiques (adultes et adolescents). (Expert)