

Cédric B. - Né le 05/01/1981
42700 Firminy
14 ans d'expérience
Réf : 1803130755

Conducteur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Nord Pas de Calais, dans le Bâtiment, le Génie Civil et Travaux Publics.

Formations

2002 CAP Carreleur □ AFPA Saint-Etienne
2001 Niveau BTS Management des Unités Commerciales
1999 Baccalauréat Scientifique □ Lycée Jean Monnet

Expériences professionnelles

AVRIL 2012 – JANVIER 2018

JCGL FIRM □ Gérant de société/Conducteur de travaux □ Gestion de la rénovation d'immeubles et de maisons individuelles □ Réalisation des plans, évaluation du budget travaux en matériel et en hommes, négociation avec les sous-traitants et les fournisseurs □ Gestion des démarches administratives, gestion de la main d'oeuvre et des approvisionnements, mise en place des plannings de tous corps d'états (plomberie, menuiserie, plaquiste, maçon...)

AOUT 2009 – JANVIER 2018

□ Magasin BUT □ Chef d'équipe/Manager □ Responsable secteur avec une équipe de 5 vendeurs, formation et management des futurs vendeurs □ Achats de la marchandise, étude des prix et mise en place produits □ Gestion des problèmes clients (délai, défaut produits,...)

SEPTEMBRE 2007 – AOUT 2009

□ BIG MAT SAGRA □ commercial secteur carrelage Responsable showroom carrelage, accueil du client, découverte du besoin client, mise en relation avec les professionnels □ Négociation avec les entreprises de carrelage et fidélisations de la clientèle professionnelle. □ Etude de nouveaux marchés

JUIN 2005 – AOUT 2007

□ Magasin BUT □ commercial sédentaire □ Accueil du client et découverte du besoin client □ Conseil en aménagement et en décoration d'intérieur □ Finalisation de la vente et suivi de la commande client

Atouts et compétences

 Gestion de la rénovation d'immeubles et de maisons individuelles
 Réalisation des plans, évaluation du budget travaux en matériel et en hommes, négociation avec les sous-traitants et les fournisseurs
 Gestion des démarches administratives, gestion de la main d'oeuvre et des approvisionnements, mise en place des plannings de tous corps d'états (plomberie, menuiserie, plaquiste, maçon...)
 Négociation avec les entreprises de carrelage et fidélisations de la clientèle professionnelle
 Etude de nouveaux marchés
 Informatique : Word, Excel, Internet, (Expert)

Centres d'intérêts

- Entraîneur d'une équipe de foot, course à pied, squash,...