

**Jean Marie D. - Né**  
**45430 Mardie**  
**33 ans d'expérience**  
**Réf : 1803261240**

## **Responsable commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Centre, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

École commerciale / AXA France en vue de l'habilitation Retraite, Prévoyance, Epargne, Vie, Capitalisation, Banque, IARD

Formation aux textes de lois de défiscalisation ROBIEN BORLO SCPI LMNP LMP

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2017 à ce jour**

Agent commercial / VEFA

#### **2011-2016**

Directeur Régional MURPROTEC CENTRE Société spécialisé dans le traitement de l'humidité, à ce poste j'ai la responsabilité et la gestion d'un centre de profit sur huit départements : Recrutement, formation, encadrement, management, établissement et suivi des budgets, développement du chiffre d'affaires

#### **2009-2010**

Responsable Régionale des Ventes Groupe PICHET Mission de développement de la région centre pour une importante société de défiscalisation bordelaise

#### **2005-2008**

Agent indépendant puis directeur d'agence FINAXIOM Recrutement, formation, animation et encadrement d'une équipe de commerciaux

#### **2002-2005**

Conseiller commercial en assurances GPA Développement d'un portefeuille clients particuliers, entreprises, artisans Commerçants

#### **1998-2002**

Conseiller commercial au GNEPF Développement des ventes, motivation, formation et accompagnement terrain des commerciaux en place

#### **1996-1998**

Manager d'un centre de remise en forme GYMNASIUM Adjoint du directeur animation et encadrement des vendeurs

#### **1995-1996**

Vendeur électroménager VORWERK Vente d'un aspirateur par téléphone et recommandation

#### **1990-1995**

Responsable maintenance SONACOTRA Encadrement de 10 ouvriers tout corps d'états, gestion des budgets, entretien et travaux de 2200 logements, suivi et réception des travaux, gestion des stocks, recrutement

## **Atouts et compétences**

---

Développer l'approche commerciale et mettre en place les moyens humains et techniques par la formation, l'accompagnement et l'application sur le terrain afin d'augmenter les compétences, le chiffre d'affaires et la présence sur une région (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Plongée sous-marine, sport (champion de France de rugby), musique, famille, bricolage