

Jean-philippe B. - Né
83210 Solliès-pont
24 ans d'expérience
Réf : 1804200904

Gérant (electricité-chauffage-ventilation-climatisation)

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans l'Administration et juridique, les Services Commerciaux.

Formations

Sept 92 - Août 93 Master of Science in advanced manufacturing - University of Cranfield
- Spécialisation automatisme industriel

Sept 88 - Juin 92 Ingénieur technologue - ESTE Paris (Ecole supérieure de technologie électrique)
- Spécialisation automatisme industriel

Sept.87 - Juin 88 Baccalauréat D

Expériences professionnelles

Depuis 2016

Groupe Artcobat - Dirigeant associé (Constructeur) - Gestion du groupe avec une implication forte dans le domaine commercial et technique sur les projets industriels complexes et notamment dans la construction de centrales solaires ou sites de méthanisation. - Promotion du produit IPAC sur le plan International (brevet).

2000-2016

Baudouin Sarl- Gérant(Electricité-chauffage-ventilation-climatisation) -Gestion d'une entreprise de 150 personnes située proche d'Angers. - Développement et amélioration continu des tableaux de bord. - Gestion de l'ensemble des investissements. - Recrutement, évaluation et amélioration continue du personnel. - Suivi et analyse des tableaux de bord chantiers/BE/financiers/sécurités/RH - Développement commercial passant de 0.5 à 16.5 millions en 15 ans dans les secteurs tertiaires, industriels et bâtiments collectifs sur Nantes et Angers. - Supervision des différentes entités travaux et maintenances (10 conducteurs). - Supervision des chargés d'affaires et du bureau d'étude (suivi des plannings, qualité des solutions techniques, amélioration des offres commerciales) - Suivi des achats fournisseurs et sous-traitants.

1997-2000

Andersen Ldt - European Sales Marketing Manager (Stérilisation) - Développement commercial sur Europe/Afrique et Moyen-Orient en proposant des solutions techniques de stérilisation à l'oxyde d'éthylène dans le milieu industriel et hospitalier. Nombreuses négociations ministérielles pour des raisons normatives et financières. - Responsable vente et marketing avec l'organisation des salons internationaux

1993-1997

Baudouin Sarl- Co-gérant (Electricité-plomberie-chauffage) - Développement d'une entreprise artisanale

Langues

- Anglais : Bilingue parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

-Gestion d'une entreprise

- Développement et amélioration continu des tableaux de bord.
- Gestion de l'ensemble des investissements.
- Recrutement, évaluation et amélioration continue du personnel.
- Suivi et analyse des tableaux de bord chantiers/BE/financiers/sécurités/RH
- Développement commercial passant de 0.5 à 16.5 millions en 15 ans dans les secteurs tertiaires, industriels et bâtiments collectifs sur Nantes et Angers.
- Supervision des différentes entités travaux et maintenances
- Supervision des chargés d'affaires et du bureau d'étude (suivi des plannings, qualité des solutions techniques, amélioration des offres commerciales)
- Suivi des achats fournisseurs et sous-traitants
- Développement commercial
- Responsable vente et marketing (Expert)

Centres d'intérêts

- Sport : Course à pied et natation