

Stanislas F. - Né

--

7 ans d'expérience

Réf : 1805111503

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

Formations

Master - ESGC&F RENNES - 2015

Manager Marketing & Commercial

Licence - IGS PARIS - 2014

Responsable Développement Commercial & Marketing

Licence - CCI ANGERS - 2013

Conseiller Assurance et Epargne

BTS - AFTEC LAVAL - 2012

Négociation et Relation Client

Expériences professionnelles

2016-2018

Ingénieur Commercial - STANLEY - Développement et suivi d'un portefeuille clients (220 clients) - Création de devis techniques (plan, chiffrage) - Prospection terrain et téléphonique - Renouvellement de contrats - SAV, recouvrement

2015-2016

Téléconseiller Vente -MACIF - Répondre aux besoins sur appels entrants - Commercialisation de la gamme complète de services - Remplacements en agence - Organisation de challenges commerciaux - Animation d'équipe

2014-2015

Assistant chef de produit textile -NOZ (Alternance) - Veille concurrentielle (étude de marché, relevés de prix) - Détermination prix d'achat/prix de vente - Suivi et analyse des ventes - Développement fournisseurs Europe du Nord et Etats Unis

2013-2014

Attaché Commercial - FRAIKIN (Alternance) - Prospection physique et téléphonique - Elaborer les propositions commerciales - Remise d'offre, négociation et signature - Promotion des produits et services - Organisation d'évènement clientèle

2012-2013

Conseiller en Assurance et Epargne (Alternance) - Développement d'un portefeuille clients - Gamme de produit assurance vie - Prospection active et sur recommandation - Conseil au près de professionnels et particuliers

2010-2012

Technico Commercial (Alternance) - Prospection et développement commercial - Offres, négociation, reporting et suivi client - Elaboration d'un plan d'action commercial

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

PROSPECTION

GESTION DE PROJET

RELATION CLIENT

MARKETING

TECHNIQUES DE VENTE (Expert)