

Gaël G. - Né

--

9 ans d'expérience

Réf : 1805280745

Chargé d'affaire immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux, l'Immobilier.

Formations

2017 MOOC Rénovation performante : les clés de la réhabilitation énergétique

2009 Brevet Professionnel JEPS Lutte et disciplines associées JJB

2004 BTS Action commercial

Expériences professionnelles

2013 à ce jour

PVGM NATIONALE - 22 230 MERDRIGNAC Gérant société marchand bien/maitrise d'oeuvre/gestion locative

2010-2012

DOMITYS - 35 500 VITRE Négociateur VEFA résidence Sénior (auto-entrepreneur)

2006-2008

ALTRAD-MEFRAN - 34 510 FLORENSAC Technico-commercial grand ouest (mobilier urbain, sportif)

Atouts et compétences

Gérant :

• Gestion d'entreprise (administration, financier, commercial, management d'équipe)

• Etude de faisabilité de projet immobilier (foncier, financier, juridique, technique)

• Recherche de financement, et d'investisseurs

• Elaboration de cahier des charges d'ouvrage (réglementations, performances)

• Pilotage, réception de projet ; gestion des relations entre les interlocuteurs

• planification, suivie et contrôle de la qualité, des délais et des coûts des travaux

• Création, entretien et fidélisation de réseau de rapporteurs d'affaires

Négociateur VEFA :

• Force de persuasion

• Montage de dossier de financement, Contrat de réservation

• Analyse et synthèse d'entretien ; reporting des comptes rendus ; audit

• Accompagnement finition, TMA ; conseils techniques et gestion de litiges

Technico-commercial :

• Prospection clients : maire, élu, adjoint, responsable technique, collectivité territoriale (4 départements: 14,35,50,53)

• Promotion des ventes : + 500réf. (augmentation de C.A. ; vol./taux de marge)

• Elaboration d'e-mailing, réponse appels d'offres marché public

• Observation, veille commerciale et concurrentielle (Expert)

Permis
