

Olivier O. - Né
69330 Pusignan
22 ans d'expérience
Réf : 1805290751

Directeur commercial / conducteur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans le Génie civil et travaux publics, les Services Commerciaux.

Formations

Baccalauréat Génie civil F4 Talange (Moselle)
CAP-BEP dessinateur en Génie Civil (Charmes Vosges)
Brevet des collèges (Rambervillers Vosges)

Expériences professionnelles

2016-2018

Responsable d'agence CUBIK-groupe LEONHART - négoce de Pierre Naturelle Management, commerce, achat, négociation, 2.4 Millions de stock, une équipe sur trois sites de 14 personnes et un territoire de chalandise allant de Reims à Besançon , 5.7 millions de CA, et une marge moyenne de 24% avec un bénéfice annuel de 750 000 euros évolution des ventes de 20 % sur la première année. Membre du comité de direction

2015-2016

Directeur General Adjoint Stappert France - Négoce de produits en inox Gestion, Management, Achat, négociation, commerce , Ca de 17 Millions, équipe de 42 personnes, 3 sites sur la France, Soissons, Meyzieu, Nantes. .Membres du Comités de direction.

2012-2015

Directeur commercial France Stappert France - Négoce de produits en inox Embauche et suivi des commerciaux, évolution des chiffres, mise en place de reunions régulières, gestion des affaires complexes, recherche de nouveaux segments, et de nouveaux clients.

2003-2012

Directeur d'agence Irestal inox Geispolsheim - Négoce de produits inox Création et construction d'un dépôt, embauche de l'équipe, création de fichiers clients, gestion du stock, mise en place logistique, suivi et création des budgets, reporting à la direction espagnole.

2000-2003

Responsable des ventes aciers spéciaux ArcelorMittal - Négoce d'inox et d'aluminium Développement des clients sur la route et au bureau mise en place d'un stock et remontée des prix a la direction, création d'un tarif de vente et ouverture sur de nouveaux départements

1998-2000

Chef de chantier chez Eurovia - Entreprise générale de TP Mise en place du chantier et la clôture de celui-ci en passant par les réunions de chantier et les reporting aux différents service

1995-1998

Conducteur de Travaux chez Guerra Tarcy - Entreprise de Batiment Suivi des métrés, création des devis, implantations des chantiers, suivi des chefs de chantier, recalage des plannings, suivi des réunions de chantier.

Atouts et compétences

Directeur commercial

Management, commerce, achat, négociation, gestion de stocks

Embauche et suivi des commerciaux, évolution des chiffres, mise en place de réunions régulières, gestion des affaires complexes, recherche de nouveaux segments, et de nouveaux clients

Développement des clients

Conducteur de Travaux

Suivi des métrés, création des devis, implantations des chantiers, suivi des chefs de chantier, recalage des plannings, suivi des réunions de chantier (Expert)

Centres d'intérêts

- Tennis de Table, rugby, marche,....