

**Ali Akibar D. - Né**  
**87100 Limoges**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 1806111035**

## **Monteur raccordeur fibre optique**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Limousin, dans l'Electricité et maintenance.

### **Formations**

---

2017-2017 Formation Monteur Raccordeur Fibre Optique FTTH GRETA Limousin (87)  
2016-2017 Licence Professionnelle Métiers de l'Informatique  
Faculté des Sciences & Techniques (87) Limoges  
2015-2016 DUT Techniques de Commercialisation IUT de Limoges  
2010-2012 Niveau Licence INFO-COM Université Lumière (69002 Lyon-Bron)  
2009-2010 Baccalauréat Science et Technologie de la Gestion spécialité Marketing (97620 Chirongui)

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2017**

Monteur Raccordeur Fibre Optique Stagiaire AGISCOM - Limoges

#### **2016**

Animateur-Convoyage de séjour Vacances Adaptés : UFCV (Union Française Centre vacance Loisir) (87)

#### **2015**

Chargé de Mission Commerciale (Stagiaire) : AREFA Limousin (Association Régionale de L'emploi de la Formation Agricole)

#### **2013**

Bibliothécaire vacataire IUT de Dijon-Auxerre (89) Employé Libre-service ATAC-Auxerre (89)

#### **2012**

Membres du service Communication de l'association PRO-TECHO (03)

#### **2011**

Prospection Téléphonique PRETE MOI TA PLUME Agence de communication - Montluçon (Stagiaire)

### **Langues**

---

- Anglais : niveau moyen / Espagnol : niveau correct / Malgache et Swahili: Langue maternelle parlé: scolaire / écrit: notions

### **Atouts et compétences**

---

Industrie  
Préparation de câbles, fibres et boîtiers  
Clivage, soudure et lovage dans les boîtiers et PMZ  
Mesures (photométrie et réflectométrie, stylo optique)  
Réaliser des opérations de maintenance préventives & correctives  
Mesures (photométrie, stylo optique)

Raccordement client  
Poser un boîtier PTO  
Contrôler la qualité des soudures  
Présenter au client les travaux à entreprendre

#### Commercial

Identifier les besoins du client/prospect en fonction de sa situation et proposer les services  
Analyser les besoins du client et l'informer sur les produits proposés Définir une stratégie commerciale  
Techniques de vente & Techniques commerciales Développement de partenariat  
Maîtrise des incoterms

#### Informatique

Microsoft office : Word, Excel, Access, Power point  
Sphinx, Photoshop  
Réparation de système Informatique  
Récupération de données,  
Traitement d'image & vidéos  
Utilisation des Langages web : HTML, CSS, Wordpress (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Musculation : en salle & challenge  
Randonnée : en famille & amis  
Lecture : Journaux, romans  
Voyage