

Alexandre L. - Né
92370 Chaville
3 ans d'expérience
Réf : 1806131554

Ingénieur commercial junior

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

Saint-Germain-en-Laye 2015 - 2017 : Master Ingénieur d'Affaires
Ecole : Sup de Vente (Chambre du Commerce et de l'industrie)
Sujet du mémoire : Comment s'appuyer sur les outils numériques pour développer l'activité de SYRTALS SI en France en 2017 et pour les années à venir ?

Projet d'étude : Réalisation d'un projet en groupe portant sur la création d'une plateforme de mise en relation entre les particuliers et les artisans du bâtiment. Nous avons réalisé :

- Une recherche de valeur ajoutée
- Un questionnaire et échanges avec les parties prenantes
- Un business model
- Une étude de faisabilité
- Un business Plan
- La mise en place d'une communication marketing lors du lancement de la plateforme

Cergy 2015 : Licence Management du Sport
Ecole : ILEPS

Pontoise 2012 : Bac Economique et Social
Ecole : Saint-Martin-de-France

Expériences professionnelles

2017 à ce jour

Responsable Rayon Fitness/Running/Equitation/Sport de Combat/Danse/ Yoga/ Gym Pilates/Musculation /Cross Training - Décathlon • Accompagnement client • Management d'une équipe de 7 collaborateurs dont un alternant • Analyse des ventes des produits • Pilotage du budget • Gestion des plannings • Sourcing de profil • Entretien de recrutement • Mise en place de linéaire

2015-2017

Ingénieur Commercial Junior - Syrtals Conseil et Maîtrise d'Ouvrage Issy-les-Moulineaux • Analyse des appels offres • Rédaction de propositions commerciales • Sourcing de profil • Entretien de recrutement • Travaux de référencement • Participation au pipe commerciale (hebdomadaire) • Reporting commercial (Salesforce) • Prospection téléphonique • Rendez-vous clients

2015

Stage - Syrtals (2 mois) Conseil et Maîtrise d'Ouvrage Issy-les-Moulineaux • Analyse des appels d'offres reçus • Sourcing de profil • Participation aux entretiens de recrutement • Entretien de la base commerciale prospects (Salesforce) • Prospection et mise à jour des contacts pour l'envoi de la newsletter SYRTALS

2014

Stagiaire Trocathlon - Decathlon (4 semaines) Cergy Mise en place et suivi du projet Trocathlon

Langues

- Anglais : Maîtrisé parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Analyse des appels offres
- Rédaction de propositions commerciales
- Sourcing de profil
- Entretien de recrutement
- Travaux de référencement
- Participation au pipe commerciale (hebdomadaire)
- Reporting commercial (Salesforce)
- Prospection téléphonique
- Rendez-vous clients

Pack Office, Access, HTML (Expert)

Centres d'intérêts

- Sportif : Pratique du cyclisme au niveau régional
culturels : Economie et Lecture