

**Denis C. - Né**  
**78120 Rambouillet**  
**23 ans d'expérience**  
**Réf : 1806191143**

## Chargé des ventes

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

Ingénieur diplômé du CNAM spécialité énergétique parcours thermique du bâtiment (2015)

BTS technico-commercial spécialité énergie et habitat (2011)

CQP projeteur et mainteneur installations CVC et ECS (2006)

CQP projeteur installations solaires PV et thermiques (2005)

BAC série S en Espagne (1992)

### Expériences professionnelles

---

#### 2012-2018

Responsable pôle génie climatique secteur distribution et BTP Mobika, 78660 Ablis . Rattaché au gérant, j'ai la responsabilité du P&L, le développement commercial et technique, ainsi que l'encadrement du pôle d'activité Mobika Clim. . Déploiement de la marque GREE Electric Appliances en France. . Réorganisation du pôle après une période de crise interne et retour à l'équilibre après une démarche commerciale et technique structurée et ambitieuse (+52% de CA et +62% de marge brute les 2 dernières années). . Recrutement, formation et direction d'une équipe commerciale itinérante de 6 personnes, une équipe ADV de 2 personnes et 2 techniciens. . Gestion des gammes, appro, tarifs, budgets communication et documents produit. . Engagé commercialement, j'épauler ma force de vente sur les dossiers nationaux des réseaux de distribution sanitaire-chauffage et électrique ainsi que les acteurs du BTP. . Engagé techniquement, j'étudie, dimensionne et assure les mise en oeuvre et service des installations CVC tertiaires. Mise en place du réseau de stations techniques.

#### 2010-2012

Chargé des ventes marchés francophones secteur distribution bâtiment Salvador Escoda, Barcelona (Espagne) . Sous la direction export, je développe les ventes d'équipements CVC, froid et solaire thermique sur les marchés francophones. Négociation annuelle accords cadre. . Dimensionnements de projets CVC, froid industriel et commercial ainsi que solaire. . Assistance technique de 1er niveau et recrutement de stations techniques. . Recueil et remontée des infos réglementaire au chef de produit pour l'adéquation, adaptation et certification des produits ventilation.

#### 2009-2010

Chargé des ventes marchés francophones secteur distribution bâtiment AC-FIX, Barcelona (Espagne) . En lien direct avec le directeur général, je continue le développement commercial auprès des systémistes et distributeurs du sanitaire et chauffage aux pays francophones. . Négociation annuelle des accords cadre et relation technique avec le CSTB. . Pilotage de la conception, fabrication et certification d'accessoires solaires thermique.

#### 2007-2009

Gérant d'une entreprise d'installations CVC et solaires Tekenal, Castellon (Espagne) . Études,

dimensionnements et mise en oeuvre d'installations CVC, solaires PV et thermique pour des projets résidentiels et petit tertiaires. . Coordination de sous-traitants sur différents dossiers. CA de 1,7 M€, effectif 5. . Conception, études et commercialisation de lampadaires solaires pour l'éclairage public extérieur. Animation d'un réseau d'agents commerciaux espagnols et à l'étranger. . Formateur au centre des énergies renouvelables de Castellon.

### **2001-2007**

Responsable de magasin Porcelanosa secteur second oeuvre bâtiment Batimat, Castellon (Espagne), septembre 2001 à août 2007 (6 ans) . Rattaché au directeur général, j'ai pris en charge la gestion et animation d'un magasin Porcelanosa de 800 m<sup>2</sup> et 4,5 M€ de CA. Ainsi que l'animation d'un réseau de revendeurs. L'équipe était formée par 1 logisticien, 1 vendeuse et 2 commerciaux. . Études et conduites de projets d'immeubles d'habitation et bâtiments hôteliers pour des solutions techniques de revêtements extérieurs et intérieurs, mobiliers et sanitaires. . Participation à la formation des poseurs et gestion des litiges sur la mise en oeuvre. . Participation à la mise en place de la ISO 9001 et conduite du changement.

### **1994-2001**

Technico-commercial GPL Repsol secteur bâtiment et industrie Groupe Association Services, 66000 Perpignan . Prospection et vente de contrats de ravitaillement en gaz propane, particuliers, professionnels et industriels. Vérification de la conformité des installations gaz propane et animation d'un réseau d'installateurs des départements 66, 11 et 34.

## **Atouts et compétences**

---

Responsable pôle génie climatique  
Chargé des ventes  
Gérant d'une entreprise d'installations CVC et solaires  
Responsable de magasin  
Technico-commercial (Expert)

## **Permis**

---

B