

Liliane D. - Née
78500 Sartrouville
2 ans d'expérience
Réf : 1806191217

Assistante achats

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2015-2016

Master spécialisé en Achats - Institut Léonard De Vinci - La défense.

- MCO orientée stratégie achats dans une centrale d'achat publique
- Marketing achats
- Sourcing fournisseurs

2013-2015

Master Management des projets - Groupe ISEE - Paris.

2012-2013:

Licence Marketing - PIGIER - Paris

Expériences professionnelles

2018

Acheteuse Junior - STEANERIE DUBOIS - SERVICE ACHATS - Vérification des conditions d'achat négociées au préalable et participation aux négociations - Gestion administrative des commandes d'achat sur SAP - Suivi des livraisons pour assurer la réception des produits en temps et en heure en relation avec le service approvisionnement, - Gestion des réclamations en relation avec le service qualité et notation des fournisseurs - Suivi prévisionnel des volumes d'achat

2017

Acheteuse Junior - SOCIETE GRAND PARIS - DIRECTION DES ACHATS - Mise à jour des tableaux d'analyse financière - Gestion et suivi du portefeuille fournisseurs : Création des comptes fournisseurs dans la base de données, ouverture des plis, évaluation et choix du fournisseur final - Réalisation des tâches administratives : Validation des accès aux dossiers confidentiels, réception des plis des fournisseurs - Respect des process Achats : Notification des marchés, respect du cahier de charges Acheteuse Junior - RELLUMIX - SERVICE ACHATS - Gestion des commandes d'achats et suivi des stocks : Réception des commandes - Gestion de la relation fournisseurs : Négociation des tarifs fournisseurs, optimisation des couts - Réalisation des fiches articles /Validation des procédures administratives : Mise à jour des bases de données, gestion des factures, création des bons de commande

2016

Acheteuse Projet Junior - ENTREPOSE SERVICES (VINCI CONSTRUCTION) - CENTRALE D'ACHATS - Rédaction et Lancement des appels d'offre : Recueil et évaluation des propositions fournisseurs - Négociation des conditions d'achat : Négociation du prix, des délais de livraison - Recherche des fournisseurs en vue d'obtenir le meilleur rapport qualité/Prix - Résolution des éventuels litiges commerciaux

Langues

- Anglais: Lu, écrit, parlé / Espagnol: Lu, écrit, parlé parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- * Gestion de la relation clientèle et fournisseurs
- * Gestion et Suivi de projets
- * Gestion des risques fournisseurs

INFORMATIQUE

Excel / Word / Cegid / Powerpoint / Sap (Expert)

Centres d'intérêts

- Voyages (Espagne, Portugal, Pays-Bas, Cameroun) - Musique - Cinéma - Association Melting Pot