

Ivy D. - Né le 01/02/1973
13500 Martigues
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1807181340



Technico commercial industrie

Objectifs

- Devenir manager

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Formations

CAP BEP vente action marchande
BAC PRO alternance commerce services
BTS action commerciale

Expériences professionnelles

mars 2017 aujourd'hui

Technico-commercial - SOBAT - Béziers (34) Négociation en Métallurgie PACA départements 04 - 05 - 06 - 13 - 83 - 84 (grossistes matériaux) - Suivi clientèle et prospection - Home Office - Prospection avec grossistes

2016-2017

Technico-commercial - PROTAC OUEST - Lamballe (22) Négociation en industrie du bois et dérivés de bois Grand Est 14 départements (grossistes matériaux bois et GSB) - Suivi clientèle et prospection - Home Office - Prospection avec grossistes Progression 31% CA

2008-2015

VRP - RAM - WISSOUS (91) Négociation en industrie du plastique et des fixations Grand Ouest 14 départements (grossistes électrique/sanitaire) - Suivi clientèle et prospection (4% progression/an) - Home Office - Prospection avec grossistes - Implantation d'agence

2006-2008

Attaché technico-commercial - ORLO - Liffré (35) Négociation en industrie du bois et dérivés de bois Grand Ouest et Sud Normandie - Prospection et prescription - Suivi de clientèle (vente et gestion des litiges) - Home Office - Valorisation de produits propres (bois) - Signature d'un contrat d'exclusivité Progression 7,5% CA

2003-2006

Attaché technico-commercial - Bois Ouest Industrie - Lannion (22) Grand Ouest, Sud Normandie, Vendée et Loire Atlantique - Prospection - Suivi de clientèle (ventes et gestion de litiges) - Implantation de magasins de la GSB et négociants - Animation salons du bois > Progression de 4% CA par an

2000-2003

Conseiller de vente - LEROY MERLIN - Langueux

1999

Animateur de vente - SICODE (Sté de jeux en bois) - Lorient (56)

1997-1999

Vendeur - PINAULT - Eymet (24), Angoulême (16), Tarbes (65)

1994-1996

Commercial - BISTRO QUICK (DAUNAT) - Guingamp (22)

1992-1994

Vendeur - GREFFET (Produits bruns) - Plouha (22) - Ventes et achats - Merchandiseur - Formation des saisonniers et intérimaires

Langues

- Français anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Maîtrise des outils informatiques, rigoureux (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Cinema, natation, footing, échecs