

Stéphane P. - Né
20090 Ajaccio
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1807231112

Technico-commercial itinérant

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Corse, dans les Services Commerciaux.

Formations

2011 Permis d'exploitation délivré le 3 novembre 2011 (Chambre de Commerce et d'industrie de Paris)

2008 Formation sur les différents whiskies distribués par la Société Ricard (Chivas, The Glenlivet, Clan Campbell, Jameson) ainsi que sur le champagne Perrier-Jouët et sur le Lillet (apéritif à base de vin produit à Podensac, près de Bordeaux. Il est à base de vins de Bordeaux (85 %) et de liqueurs de fruits (15 %) obtenue. (Formation pendant deux semaines)

2004 Formation oenologie au sein de l'agence Desoer-Beccaria par un spécialiste viticole. (Trois semaines de formation.)

1997 BTS Assistant de Gestion PME/PMI

1984 DUT Informatique

Expériences professionnelles

2017-2018

Conseiller en vins auprès, des clients & Implantation d'achalandage Foire aux Vins Carrefour MARKET VALBONNE, LECLERC CANNES LA BOCCA. Réalisation entre 9K€ & 10K€ par jours

2016-2017

Animateur & Conseiller pour la société Di-Vins ☐ Animations foire et ventes de whisky, Champagne sur les produits POL ROGER, LE NOBLE, Foire aux vins. ☐ Implantation d'achalandage Foire aux Vins GMS ☐ Dégustation des champagnes POL ROGER, LE NOBLE afin de les faire connaître aux consommateurs. ☐ Ventes de plusieurs centaines de bouteille de champagne par jour dans les hypermarchés, supermarchés & particuliers (Salon du campagne, Auchan, Leclerc, Carrefour, Monoprix)

2015-2016

ART et BATI - Chargé d'Affaire BTP ☐ Mise en place d'un plan de prospection avec fichier ciblé ou pas ☐ Partenariat avec des agences Immobilières dans le but d'obtenir des prestations dans le bâti et en échange trouver et donner des mandats exclusifs à ces agences immobilières et d'immobilières d'entreprise. ☐ Argumentation, conseil, analyse des demandes et des objections de l'interlocuteur. ☐ Elaboration d'une plaquette commerciale pour la Création et l'Aménagement des Officines ☐ Suivi de la chaîne de décision : architectes, économistes, BET, promoteurs, entreprises, etc. ☐ Négociation des prix, des délais, des quantités et des services annexes ☐ Signatures et suivi des contrats. Suivi des clients et des prospects ☐ Analyse, anticipation des besoins, écoute des clients et du marché. Remontée d'information ☐ Capacité d'adaptation à tous types de produit, de clientèle ou de structure

2013-2015

DOMATILA - Directeur de Restaurant CHORTAYA (Hôtel - Café - Restaurant) (Sud-Ouest) ☐ Conception de flyer pour faire connaître le restaurant - Annonces dans les journaux locaux et nationaux. ☐ Achats et

prestations de service □ Gestion des stocks. □ Comptabilité Fournisseurs et clients sur le logiciel CIEL □
Création d'une matrice pour la préparation des fiches de paies □ Gestion du personnel (10 personnes) □
Formation du personnel CHR □ Commercial Terrain pour démarcher de nouveaux clients

2006-2013

SYMPHONIE (pour L'Acse Etablissement Public Administratif M91 Paris) - Consultant Fonctionnel □
Accompagnement des Préfectures de toute la France dans l'utilisation de nouveaux produits de gestion
GISPRO et CPWIN. □ Test & Recette des évolutions des produits de gestion. □ Aide des Préfectures dans la
dotation de leurs lignes Budgétaires. (GL, PO, AP, AR) □ Préparation des supports de cours sur toute la partie
budgétaire de l'ordonnateur secondaire. □ Formation des préfectures sur CPWIN (150 pers.) Environnements :
Windows - Sybase - Sql

2006-2014

SERVENTYS (pour UBIFRANCE Marseille) (Consultant Indépendant Freelance) □ Audit sur les produits
existants de Comptabilité Publique M 95 (ARIOS & HARMONIE) à l'Agence Comptable. (Mandaté par la
direction d'UBIFRANCE) □ Interview de 10 personnes sur des produits de Gestion. □ Analyse fonctionnelle et
compte rendu d'audit. □ Missions effectuées dans différents établissements publics dans l'analyse des offres
dans les marchés publics (analyse des candidatures et poursuivant comme objectif le choix de l'offre
économiquement la plus avantageuse) (analyse budgétaire) TRESAG - UNILOG (pour le ministère de
l'éducation nationale & de la recherche)(Consultant Indépendant Freelance) □ Formation des formateurs
ministériels sur l'application ACCORD/LOLF □ Formation sur la nouvelle réforme de la nouvelle Loi Organique
relative aux Lois de Finances □ Assistance Gestionnaires et réalisation de fiches paramétrables et de fiches
d'application sur les modules (GL, PO, AP, AR) Environnements : Windows -Peoplesoft (8.4)

2005-2012

Animateur & Conseiller pour la Société RICARD - Agence Actiale □ Animation & ventes de whisky, Ricard etc.
Champagne sur les produits distribués par RICARD (champagne Perrier-Jouët.) □ Dégustation du champagne
Perrier-Jouët afin de le faire connaître aux consommateurs. □ Ventes de plusieurs centaines de bouteille de
champagne par jour dans les hypermarchés, supermarchés & particuliers (Salon du campagne, Auchan,
Leclerc, Carrefour, Monoprix) Animateur & Conseiller pour la Société des Vins Français- Agence Desoer-
Beccaria □ Animation & ventes de vins sur les marques de La Roche Mazet (Cabernet-Sauvignon, Cinsault,
Sauvignon, Merlot.) □ Dégustation des vins aux consommateurs sur toute la gamme des produits de la Roche
Mazet □ Ventes de 600 à 800 cols par jour dans les hypermarchés & supermarchés (Auchan, Leclerc,
Carrefour, Monoprix)

2004-2005

LOREM (Espace Public Numérique) □ Elaboration d'un Plan de Formation spécifique à la recherche d'emploi
sur Internet □ Mettre en situation les candidats dans une simulation d'entretien. □ Conception de documents
dans l'aide à la recherche d'un emploi. □ Formation des participants. □ Coaching du candidat jusqu'à la pleine
réussite pour perdurer l'emploi obtenu Environnements : Windows - Internet

2001-2004

Consultant Avant Vente ZEBANK □ Suivi commercial des achats de nouveaux progiciels pour le compte de
ZEBANK. □ Assistance à maîtrise d'ouvrage, Elaboration d'un cahier des charges technique et fonctionnel sur
les acquittements marchés et les rejets d'annulation. □ Etude de marché et analyse du Système d'Information
ZEBANK en vue de créer un Info-Centre

1991-2001

Ingénieur Spécialiste / Ingénieur Commercial CHLUMBERGER SEMA □ Conseil et vente de prestations
techniques et fonctionnelles de gestion dans le secteur bourse et hors-bourse. □ Chargé d'études auprès des
équipes de développement □ Suivi et développement de produits financiers et de fiscalités

1985-1991

Vendeur Bazar (Rayon jouet) et Adjoint au Responsable Fournisseur Deux ans et demi à Auchan La Défense
Les Quatre Temps et deux ans Cergy Pontoise Les Trois Fonstaines

Atouts et compétences

□Argumentation, conseil, analyse des demandes et des objections de l'interlocuteur.

□Elaboration d'une plaquette commerciale pour la Création et l'Aménagement des Officines

□ Suivi de la chaîne de décision : architectes, économistes, BET, promoteurs, entreprises, etc.
□ Négociation des prix, des délais, des quantités et des services annexes
□ Signatures et suivi des contrats. Suivi des clients et des prospects
□ Conception de flyer pour faire connaître le restaurant - Annonces dans les journaux locaux et nationaux.
□ Achats et prestations de service
□ Gestion des stocks.
□ Comptabilité Fournisseurs et clients sur le logiciel CIEL
□ Création d'une matrice pour la préparation des fiches de paies
□ Gestion du personnel
□ Commercial Terrain pour démarcher de nouveaux clients
□ Etude de marché et analyse du Système d'Information
□ Suivi commercial
□ Chargé d'études auprès des équipes de développement
□ Suivi et développement de produits financiers et de fiscalités (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Peinture, Sculpture, Ski Alpin, Voile