

**Stéphane P. - Né**  
**20090 Ajaccio**  
**33 ans d'expérience**  
**Réf : 1807231112**

## Technico-commercial itinérant

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Corse, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2011 Permis d'exploitation délivré le 3 novembre 2011 (Chambre de Commerce et d'industrie de Paris)

2008 Formation sur les différents whiskies distribués par la Société Ricard (Chivas, The Glenlivet, Clan Campbell, Jameson) ainsi que sur le champagne Perrier-Jouët et sur le Lillet (apéritif à base de vin produit à Podensac, près de Bordeaux. Il est à base de vins de Bordeaux (85 %) et de liqueurs de fruits (15 %) obtenue. (Formation pendant deux semaines)

2004 Formation oenologie au sein de l'agence Desoer-Beccaria par un spécialiste viticole. (Trois semaines de formation.)

1997 BTS Assistant de Gestion PME/PMI

1984 DUT Informatique

### Expériences professionnelles

---

#### 2017-2018

Conseiller en vins auprès, des clients & Implantation d'achalandage Foire aux Vins Carrefour MARKET VALBONNE, LECLERC CANNES LA BOCCA. Réalisation entre 9K€ & 10K€ par jours

#### 2016-2017

Animateur & Conseiller pour la société Di-Vins ☐ Animations foire et ventes de whisky, Champagne sur les produits POL ROGER, LE NOBLE, Foire aux vins. ☐ Implantation d'achalandage Foire aux Vins GMS ☐ Dégustation des champagnes POL ROGER, LE NOBLE afin de les faire connaître aux consommateurs. ☐ Ventes de plusieurs centaines de bouteille de champagne par jour dans les hypermarchés, supermarchés & particuliers (Salon du campagne, Auchan, Leclerc, Carrefour, Monoprix)

#### 2015-2016

ART et BATI - Chargé d'Affaire BTP ☐ Mise en place d'un plan de prospection avec fichier ciblé ou pas ☐ Partenariat avec des agences Immobilières dans le but d'obtenir des prestations dans le bâti et en échange trouver et donner des mandats exclusifs à ces agences immobilières et d'immobilières d'entreprise. ☐ Argumentation, conseil, analyse des demandes et des objections de l'interlocuteur. ☐ Elaboration d'une plaquette commerciale pour la Création et l'Aménagement des Officines ☐ Suivi de la chaîne de décision : architectes, économistes, BET, promoteurs, entreprises, etc. ☐ Négociation des prix, des délais, des quantités et des services annexes ☐ Signatures et suivi des contrats. Suivi des clients et des prospects ☐ Analyse, anticipation des besoins, écoute des clients et du marché. Remontée d'information ☐ Capacité d'adaptation à tous types de produit, de clientèle ou de structure

#### 2013-2015

DOMATILA - Directeur de Restaurant CHORTAYA (Hôtel - Café - Restaurant) (Sud-Ouest) ☐ Conception de flyer pour faire connaître le restaurant - Annonces dans les journaux locaux et nationaux. ☐ Achats et

prestations de service □ Gestion des stocks. □ Comptabilité Fournisseurs et clients sur le logiciel CIEL □  
Création d'une matrice pour la préparation des fiches de paies □ Gestion du personnel (10 personnes) □  
Formation du personnel CHR □ Commercial Terrain pour démarcher de nouveaux clients

### **2006-2013**

SYMPHONIE (pour L'Acse Etablissement Public Administratif M91 Paris) - Consultant Fonctionnel □  
Accompagnement des Préfectures de toute la France dans l'utilisation de nouveaux produits de gestion  
GISPRO et CPWIN. □ Test & Recette des évolutions des produits de gestion. □ Aide des Préfectures dans la  
dotation de leurs lignes Budgétaires. (GL, PO, AP, AR) □ Préparation des supports de cours sur toute la partie  
budgétaire de l'ordonnateur secondaire. □ Formation des préfectures sur CPWIN (150 pers.) Environnements :  
Windows - Sybase - Sql

### **2006-2014**

SERVENTYS (pour UBIFRANCE Marseille) (Consultant Indépendant Freelance) □ Audit sur les produits  
existants de Comptabilité Publique M 95 (ARIOS & HARMONIE) à l'Agence Comptable. (Mandaté par la  
direction d'UBIFRANCE) □ Interview de 10 personnes sur des produits de Gestion. □ Analyse fonctionnelle et  
compte rendu d'audit. □ Missions effectuées dans différents établissements publics dans l'analyse des offres  
dans les marchés publics (analyse des candidatures et poursuivant comme objectif le choix de l'offre  
économiquement la plus avantageuse) (analyse budgétaire) TRESAG - UNILOG (pour le ministère de  
l'éducation nationale & de la recherche)(Consultant Indépendant Freelance) □ Formation des formateurs  
ministériels sur l'application ACCORD/LOLF □ Formation sur la nouvelle réforme de la nouvelle Loi Organique  
relative aux Lois de Finances □ Assistance Gestionnaires et réalisation de fiches paramétrables et de fiches  
d'application sur les modules (GL, PO, AP, AR) Environnements : Windows -Peoplesoft (8.4)

### **2005-2012**

Animateur & Conseiller pour la Société RICARD - Agence Actiale □ Animation & ventes de whisky, Ricard etc.  
Champagne sur les produits distribués par RICARD (champagne Perrier-Jouët.) □ Dégustation du champagne  
Perrier-Jouët afin de le faire connaître aux consommateurs. □ Ventes de plusieurs centaines de bouteille de  
champagne par jour dans les hypermarchés, supermarchés & particuliers (Salon du campagne, Auchan,  
Leclerc, Carrefour, Monoprix) Animateur & Conseiller pour la Société des Vins Français- Agence Desoer-  
Beccaria □ Animation & ventes de vins sur les marques de La Roche Mazet (Cabernet-Sauvignon, Cinsault,  
Sauvignon, Merlot.) □ Dégustation des vins aux consommateurs sur toute la gamme des produits de la Roche  
Mazet □ Ventes de 600 à 800 cols par jour dans les hypermarchés & supermarchés (Auchan, Leclerc,  
Carrefour, Monoprix)

### **2004-2005**

LOREM (Espace Public Numérique) □ Elaboration d'un Plan de Formation spécifique à la recherche d'emploi  
sur Internet □ Mettre en situation les candidats dans une simulation d'entretien. □ Conception de documents  
dans l'aide à la recherche d'un emploi. □ Formation des participants. □ Coaching du candidat jusqu'à la pleine  
réussite pour perdurer l'emploi obtenu Environnements : Windows - Internet

### **2001-2004**

Consultant Avant Vente ZEBANK □ Suivi commercial des achats de nouveaux progiciels pour le compte de  
ZEBANK. □ Assistance à maîtrise d'ouvrage, Elaboration d'un cahier des charges technique et fonctionnel sur  
les acquittements marchés et les rejets d'annulation. □ Etude de marché et analyse du Système d'Information  
ZEBANK en vue de créer un Info-Centre

### **1991-2001**

Ingénieur Spécialiste / Ingénieur Commercial CHLUMBERGER SEMA □ Conseil et vente de prestations  
techniques et fonctionnelles de gestion dans le secteur bourse et hors-bourse. □ Chargé d'études auprès des  
équipes de développement □ Suivi et développement de produits financiers et de fiscalités

### **1985-1991**

Vendeur Bazar (Rayon jouet) et Adjoint au Responsable Fournisseur Deux ans et demi à Auchan La Défense  
Les Quatre Temps et deux ans Cergy Pontoise Les Trois Fonstaines

## **Atouts et compétences**

---

&#61607;□Argumentation, conseil, analyse des demandes et des objections de l'interlocuteur.

&#61607;□Elaboration d'une plaquette commerciale pour la Création et l'Aménagement des Officines

&#61607;□ Suivi de la chaîne de décision : architectes, économistes, BET, promoteurs, entreprises, etc.  
&#61607;□ Négociation des prix, des délais, des quantités et des services annexes  
&#61607;□ Signatures et suivi des contrats. Suivi des clients et des prospects  
&#61607;□ Conception de flyer pour faire connaître le restaurant - Annonces dans les journaux locaux et nationaux.  
&#61607;□ Achats et prestations de service  
&#61607;□ Gestion des stocks.  
&#61607;□ Comptabilité Fournisseurs et clients sur le logiciel CIEL  
&#61607;□ Création d'une matrice pour la préparation des fiches de paies  
&#61607;□ Gestion du personnel  
&#61607;□ Commercial Terrain pour démarcher de nouveaux clients  
&#61607;□ Etude de marché et analyse du Système d'Information  
&#61607;□ Suivi commercial  
&#61607;□ Chargé d'études auprès des équipes de développement  
&#61607;□ Suivi et développement de produits financiers et de fiscalités (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Peinture, Sculpture, Ski Alpin, Voile