

**Amadou Lamine N. - Né**  
**- Dakar Fann**  
**18 ans d'expérience**  
**Réf : 1808280839**

## **Directeur commercial / manager**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2017 à ce jour**

Interface avec Administration douanière et transitaire MSY GROUP (Demande d'admission temporaire et Titre d'exonération, dédouanement...) Interface avec concessionnaire (suivi commande et entretien / réparation véhicules...)

#### **2016-2017**

Responsable Exploitation MSY GROUP / SOGETRANS SAU Suivi du transport / facturation / gestion du personnel / interface avec nos clients

#### **2015-2016**

Manager MSY GROUP / SOGETRANS AFFRETEMENT Développement de la filière Affrètement avec sous-traitance aux transporteurs tiers Enlèvement de + 300 000 tonnes p/c Necotrans - Dangote

#### **2014**

Chef de Projet AFRICA DISTRIBUTION COMPANY SENEGAL Marque CASE - NEW HOLLAND Mise en place et Développement du service commercial Prospection et mise en place d'une base de données clientèle Directeur Commercial CCBMI-ESPACE AUTO Marque FOTON - JOHN DEER - GREAT WALL - CHERY - DAYANG - SANGYONG Responsable du développement commercial (ventes, lancement

#### **2010-2012**

Chef de Département utilitaire / coordonnateur matériel indust. et Agri Développement ventes utilitaires et mise en place d'un département industriel et agricole Formations sur le matériel industriel et agricole

#### **2009**

Chef de vente véhicules Industriels SERA EX RENAULT SENEGAL Marque RENAULT TRUCKS - NISSAN Cadre Commercial Prix Worldwides Challenge 2009 (meilleur vendeur en Afrique au sud du Sahara) Encadrement force de vente ; Prospection ; visite client ; cotation ; vente Responsable secteur hydrocarbure Elaboration offres techniques et financières pour les Appels d'offres

#### **2001-2008**

Conseiller Commercial véhicules Industriels SERA EX RENAULT SENEGAL Marque RENAULT TRUCKS Prospection ; visite client ; cotation ; Vente véhicules industriels Conseils et suivi Recherche et montage dossier de financement

#### **2000**

Etude de projet PATHE CONNEXION Mise en place d'un Cybercafé (Etude de faisabilité, financement...) Formalités Administratives de constitution (NINEA ; Carte Commerçant...) Collaborateur Externe SPIE Société pour la Promotion de l'Initiative Econ. Elaboration du Plan Quinquennal du PROFEMU Programme des Femmes en Milieu Urbain Elaboration de modules de Formation (Planification ; Management)

#### **1999**

Attaché Commercial ECOTEL Express Computing & Telecommunication Prospection et vente Réflexion sur la mise en place d'un Plan Marketing

**1998-1999**

Assistant à la Direction Générale ISM Institut Supérieur de Management Organisation de séminaire Participation à la proposition à un appel d'offres pour la formation des Elus Locaux Etude de projet pour la mise en place d'un Institut de Formation à Abidjan

**1998**

Assistant Direction Commerciale et de la Clientèle SENELEC Division GAS Gestion des Abonnés Spéciaux Abonnement ; avenant ; résiliation Initiation du personnel de Division sur WORD et EXCEL

**1996**

Assistant commercial SENELEC Rufisque Abonnement ; avenant ; résiliation Facturation ; caisse

**1995**

Aide comptable SENELEC Kaolack Abonnement ; facturation ; caisse ; contentieux... Imputation et enregistrement des opérations Atelier d'implantation du SIC Système d'Information Clientèle

**Atouts et compétences**

---

Prospection et vente  
Développement commercial  
Plan Marketing  
Conseils et suivi  
Recherche et montage dossier de financement  
Facturation ; caisse  
Imputation et enregistrement des opérations (Expert)