

Amadou Lamine N. - Né
- Dakar Fann
18 ans d'expérience
Réf : 1808280839

Directeur commercial / manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2017 à ce jour

Interface avec Administration douanière et transitaire MSY GROUP (Demande d'admission temporaire et Titre d'exonération, dédouanement...) Interface avec concessionnaire (suivi commande et entretien / réparation véhicules...)

2016-2017

Responsable Exploitation MSY GROUP / SOGETRANS SAU Suivi du transport / facturation / gestion du personnel / interface avec nos clients

2015-2016

Manager MSY GROUP / SOGETRANS AFFRETEMENT Développement de la filière Affrètement avec sous-traitance aux transporteurs tiers Enlèvement de + 300 000 tonnes p/c Necotrans - Dangote

2014

Chef de Projet AFRICA DISTRIBUTION COMPANY SENEGAL Marque CASE - NEW HOLLAND Mise en place et Développement du service commercial Prospection et mise en place d'une base de données clientèle
Directeur Commercial CCBMI-ESPACE AUTO Marque FOTON - JOHN DEER - GREAT WALL - CHERY - DAYANG - SANGYONG Responsable du développement commercial (ventes, lancement

2010-2012

Chef de Département utilitaire / coordonnateur matériel indust. et Agri Développement ventes utilitaires et mise en place d'un département industriel et agricole Formations sur le matériel industriel et agricole

2009

Chef de vente véhicules Industriels SERA EX RENAULT SENEGAL Marque RENAULT TRUCKS - NISSAN
Cadre Commercial Prix Worldwides Challenge 2009 (meilleur vendeur en Afrique au sud du Sahara)
Encadrement force de vente ; Prospection ; visite client ; cotation ; vente Responsable secteur hydrocarbure
Elaboration offres techniques et financières pour les Appels d'offres

2001-2008

Conseiller Commercial véhicules Industriels SERA EX RENAULT SENEGAL Marque RENAULT TRUCKS
Prospection ; visite client ; cotation ; Vente véhicules industriels Conseils et suivi Recherche et montage dossier de financement

2000

Etude de projet PATHE CONNEXION Mise en place d'un Cybercafé (Etude de faisabilité, financement...)
Formalités Administratives de constitution (NINEA ; Carte Commerçant...) Collaborateur Externe SPIE Société pour la Promotion de l'Initiative Econ. Elaboration du Plan Quinquennal du PROFEMU Programme des Femmes en Milieu Urbain Elaboration de modules de Formation (Planification ; Management)

1999

Attaché Commercial ECOTEL Express Computing & Telecommunication Prospection et vente Réflexion sur la mise en place d'un Plan Marketing

1998-1999

Assistant à la Direction Générale ISM Institut Supérieur de Management Organisation de séminaire Participation à la proposition à un appel d'offres pour la formation des Elus Locaux Etude de projet pour la mise en place d'un Institut de Formation à Abidjan

1998

Assistant Direction Commerciale et de la Clientèle SENELEC Division GAS Gestion des Abonnés Spéciaux Abonnement ; avenant ; résiliation Initiation du personnel de Division sur WORD et EXCEL

1996

Assistant commercial SENELEC Rufisque Abonnement ; avenant ; résiliation Facturation ; caisse

1995

Aide comptable SENELEC Kaolack Abonnement ; facturation ; caisse ; contentieux... Imputation et enregistrement des opérations Atelier d'implantation du SIC Système d'Information Clientèle

Atouts et compétences

Prospection et vente
Développement commercial
Plan Marketing
Conseils et suivi
Recherche et montage dossier de financement
Facturation ; caisse
Imputation et enregistrement des opérations (Expert)