

Olivier M. - Né le 01/08/1975
83300 Draguignan
16 ans d'expérience
Réf : 1809250814

Commercial / responsable d agence

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2000 : Baccalauréat professionnel- Equipement et installation électrique.
1996 : électrotechnique

Expériences professionnelles

2016-2018

EUROMASTER / Attaché technico-commercial. Pilotage commercial de deux agences Aix en Provence et Marseille. Prospection, gestion des litiges, suivi compte clients, réponses appel d'offre

2014-2016

REGIS LOCATION / Chef d'agence. GESTION D'UN CENTRE DE PROFIT : gestion du personnel, gestion administrative, gestion des impayés, relance clients, relations, fournisseurs et sous-traitants. MANAGEMENT D'EQUIPE : 7 personnes DEVELOPPEMENT COMMERCIAL : prospection et fidélisations clients B2B sur le secteur de Marseille.

2012-2014

KILOUTOU (rachat Bergerat Monnoyeur) / Attaché technico-commercial. Développement commercial sur le département du var (5 agences).

2009-2012

SAMSOLAR -Technico-commercial Vente de hangar et centrales photovoltaïque au sol. Création et développement d'un portefeuille clients B2B sur les département 06,13, 83, 38, 05, 04

2006-2009

GENELEC- Technico-commercial Vente aux professionnels de groupe électrogènes de faible et de forte puissance. Développement d'un portefeuille clients B2B sur le Nord de la France (14 départements)

2003-2006

THIRIET DISTRIBUTION- Vendeur livreur Prospection porte à porte, prise de commandes par téléphone, livraison à domicile

2002-2003

EDI-ADT- Technicien puis commercial (alarmes et vidéo-surveillance)

Atouts et compétences

GESTION D'UN CENTRE DE PROFIT : gestion du personnel, gestion administrative, gestion des impayés, relance clients, suivi compte clients, réponses appel d'offre, relations, fournisseurs et sous-traitants.
MANAGEMENT D'EQUIPE
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL : prospection et fidélisations clients B2B

(Expert)