

Claude K. - Né
33000 Bordeaux
8 ans d'expérience
Réf : 1810101136

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

Formations

- 2011 : Ingénieur Commercial. Groupe EDHEC-Abidjan
- 2005 : Maitrise d'économie. Université Felix Houphouët Boigny Abidjan.
- 2001 : Baccalauréat Série D, Lycée Classique Abidjan

Expériences professionnelles

2016-2018

Responsable ventes Afrique subsaharienne, France et Benelux à Abdulkadir Ozcan Otomotiv SA - Division batteries automobiles (Leader Turc de la production de pneus) Mission : Proposer une stratégie adaptée à la zone sous responsabilité pour les batteries de démarrage automobile afin de développer et fidéliser le portefeuille clients. Mise en oeuvre : Visites directes et régulières aux décideurs en Afrique, Benelux ; participations aux foires commerciales automobiles (Istanbul, Frankfurt, Dubaï, Paris etc.). Résultats : 12 nouveaux clients pour un chiffre d'affaires de 4.2 millions de dollars en 2017 (21% du volume des ventes).

2014-2016

Responsable ventes Europe, KGB CORAP TEKSTIL, Turquie (Production et exportation de chaussettes) Missions : Satisfaire et fidéliser les clients existants, identifier de nouveaux clients et développer les ventes, visiter de nouveaux prospects, assister aux foires et conférences pour suivre l'évolution et tendance du marché.

2013-2014

Responsable ventes Afrique profilés aciers, Aytekin Group, Turquie. (Leader Turc de la production de serres agricoles)

2009-2013

Technico-commercial, DIALAB-CI, Abidjan (Importation et distribution d'Equipements et intrants biomédicaux Nihon kohden et Dialab)

Langues

- Bilingue Anglais & Français – Turc (Parlé modeste & écrit Intermédiaire) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Prospection - Négociation - Développement CA
Informatique: Outlook - Excel - Word - PowerPoint - IFS (ERP) - Internet (Expert)

Centres d'intérêts

- Football - Cuisine - Musique - Jardinage - Voyage