

Christophe L. - Né
33370 Artigues Pres Bordeaux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1810110856

Responsable magasin

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

Formations

- ▶ B A C Professionnel en maintenance audiovisuel et électronique. Divers stages en entreprise dans les domaines de la réparation vidéo.
- ▶ B E P Exploitation vidéo et photo. Divers stages en entreprise dans les domaines de la photo, vidéo et radio.
- ▶ C A P Installateur conseil et maintenance d'appareil ménager. Stages en entreprise dans les domaines de la réparation ménagère

Expériences professionnelles

2015-2018

RESPONSABLE MAGASIN DOUGADOS GPDIS DE SAINTE-EULALIE (1000 m2) Manageur des objectifs (chiffre d'affaire, marge, rentabilité) charge du magasin, choix des appareils, relations clientèles, et du personnel

2009-2015

RESPONSABLE MAGASIN DOUGADOS GPDIS DE VILLENAVE D'ORNON (300 m2) Manageur des objectifs (chiffre d'affaire, marge, rentabilité) charge du magasin, choix des appareils, relations clientèles, et du personnel

2005-2009

VENDEUR A GPDIS DOUGADOS Au rayon ménager lave linge, sèche-linge, réfrigérateur, appareils de cuisson au rayon G2 dans la société de DOUGADOS GPDIS à EYSINES

2000-2005

VENDEUR A CONFORAMA En informatique, téléviseur, plasma, L.C.D, home cinéma, DVD, scope, audio et au rayon ménager lave linge, sèche-linge, réfrigérateur, appareils de cuisson au rayon G2 dans la société de CONFORAMA de BORDEAUX LAC.

1991-2000

TECHICIEN EN MAINTENANCE AU SAV CONFORAMA Des appareils audio, vidéo et téléviseur dans Le S.A.V de CONFORAMA SERVICE de BORDEAUX LAC

1991

TECHICIEN EN MAINTENANCE AU SAV CASINO Des appareils ménagers dans le S.A.V de CASINO SERCA de VILLENAVE D'ORNON

Atouts et compétences

Technicien

- ▶ Définir les caractéristiques techniques du produit
- ▶ Réaliser les montages, contrôler le fonctionnement des équipements.
- ▶ Contrôler l'installation, exploiter et déterminer les solutions techniques.
- ▶ Les conditions de remise en état de l'équipement.
- ▶ Identifier les composants et les pièces défectueuses.

- ▶ Changer, réparer, les pièces défectueuses, régler les paramètres des équipements.
- ▶ Assister un client lors de l'équipement, renseigner les supports de suivi d'intervention
- ▶ Transmettre les informations au service concerné

Commercial

- ▶ Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée
- ▶ Prospecter de nouveaux clients
- ▶ Négocier les prestations, contractualiser les prestations
- ▶ Mettre en places des actions de formations, animer les formations
- ▶ Vérifier les conditions de réalisation d'une commande
- ▶ Suivre la réalisation d'une prestation technique
- ▶ Analyser les résultats des ventes (Expert)

Permis

A et B