

**Christophe L. - Né**  
**33370 Artigues Pres Bordeaux**  
**27 ans d'expérience**  
**Réf : 1810110856**

## Responsable magasin

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

- ▶ B A C Professionnel en maintenance audiovisuel et électronique. Divers stages en entreprise dans les domaines de la réparation vidéo.
- ▶ B E P Exploitation vidéo et photo. Divers stages en entreprise dans les domaines de la photo, vidéo et radio.
- ▶ C A P Installateur conseil et maintenance d'appareil ménager. Stages en entreprise dans les domaines de la réparation ménagère

### Expériences professionnelles

---

#### 2015-2018

RESPONSABLE MAGASIN DOUGADOS GPDIS DE SAINTE-EULALIE (1000 m2) Manageur des objectifs (chiffre d'affaire, marge, rentabilité) charge du magasin, choix des appareils, relations clientèles, et du personnel

#### 2009-2015

RESPONSABLE MAGASIN DOUGADOS GPDIS DE VILLENAVE D'ORNON (300 m2) Manageur des objectifs (chiffre d'affaire, marge, rentabilité) charge du magasin, choix des appareils, relations clientèles, et du personnel

#### 2005-2009

VENDEUR A GPDIS DOUGADOS Au rayon ménager lave linge, sèche-linge, réfrigérateur, appareils de cuisson au rayon G2 dans la société de DOUGADOS GPDIS à EYSINES

#### 2000-2005

VENDEUR A CONFORAMA En informatique, téléviseur, plasma, L.C.D, home cinéma, DVD, scope, audio et au rayon ménager lave linge, sèche-linge, réfrigérateur, appareils de cuisson au rayon G2 dans la société de CONFORAMA de BORDEAUX LAC.

#### 1991-2000

TECHICIEN EN MAINTENANCE AU SAV CONFORAMA Des appareils audio, vidéo et téléviseur dans Le S.A.V de CONFORAMA SERVICE de BORDEAUX LAC

#### 1991

TECHICIEN EN MAINTENANCE AU SAV CASINO Des appareils ménagers dans le S.A.V de CASINO SERCA de VILLENAVE D'ORNON

### Atouts et compétences

---

Technicien

- ▶  Définir les caractéristiques techniques du produit
- ▶  Réaliser les montages, contrôler le fonctionnement des équipements.
- ▶  Contrôler l'installation, exploiter et déterminer les solutions techniques.
- ▶  Les conditions de remise en état de l'équipement.
- ▶  Identifier les composants et les pièces défectueuses.

- ▶  Changer, réparer, les pièces défectueuses, régler les paramètres des équipements.
- ▶  Assister un client lors de l'équipement, renseigner les supports de suivi d'intervention
- ▶  Transmettre les informations au service concerné

#### Commercial

- ▶  Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée
- ▶  Prospecter de nouveaux clients
- ▶  Négocier les prestations, contractualiser les prestations
- ▶  Mettre en places des actions de formations, animer les formations
- ▶  Vérifier les conditions de réalisation d'une commande
- ▶  Suivre la réalisation d'une prestation technique
- ▶  Analyser les résultats des ventes (Expert)

## Permis

---

A et B