

Mickael M. - Né le 07/05/1975
72700 Etival Les Le Mans
8 ans d'expérience
Réf : 1810301413

Directeur d'exploitation / manager de centre de profit

Objectifs

- je souhaite mettre mon expertise au service d'une entreprise de couverture ou un réseau de distribution de matériel à taille humaine intégré dans un groupe et basé en Sarthe.

Ma recherche

Je recherche un CDI, en Pays de la Loire, dans le Bâtiment second oeuvre.

Formations

CAP/BEP/BP/BM
Encadrant technique SS3
SST

Expériences professionnelles

Depuis 10/17

Chargé d'affaires Désamiantage SCAREV, retrait des matériaux contenant de l'amiante, retrait de la peinture au plomb, des matériaux dangereux Allonnes (72) Développement de chiffre d'affaire de +1,6 Millions d'euros sur 1 an auprès de prospects du secteur de l'industrie et des collectivités Maîtrise du montage de dossiers de réponse aux appels d'offre institutionnels Pilotage des actions de prospection, analyse des opportunités d'affaires, prospection directe (phoning, rendez-vous), élaboration d'offres sur mesure Analyse des résultats financiers, suivi des encaissements clients, vente des offres de désinvestissement, de déconstruction et de démolition. Mise en place de suivis de chantiers complexes Appui aux acteurs de terrain, Encadrant technique SS3

12/16 10/17

Chargé d'affaires Couverture Charpente DURR, Entreprise de charpente et couverture Parigné L'Evêque (72) Développement du chiffre d'affaires par la réponse aux appels d'offres public, + 400 000 euros sur la période Forte adhésion des clients accompagnés : 100 % de satisfaction Mise en place d'étude et de suivi de chantier techniques notamment sur le désamiantage Montage et mise en conformité des procédures liées au désamiantage Encadrant technique SS3

03/16 12/16

Responsable d'agence Etanchéité - Bardage SMAC, Entreprise leader de l'étanchéité Cléon (78) Restructuration de l'agence via un audit social Mise en place d'actions de stimulation du personnel Abaissement de plus de 50% du taux d'absentéisme au sein de l'agence Optimisation économique du centre de profit

12/15 03/16

Responsable de l'activité bardage SETE, Entreprise spécialisée dans la pose de panneaux photovoltaïques Vitry sur Seine (92) Structuration de l'activité bardage Mise en place des process et des approvisionnements Démarchage et développement d'un portefeuille clients B to B Développement économique de l'activité

12/14 05/15

Responsable d'agence Bardage Peintures CARONOR, Entreprise de revêtements Lille (59) Prise en charge d'une agence en perte de -600 k€ sur 6 M€ de chiffre d'affaires Mise en place de la stratégie de redressement Organisation et tenue d'un audit social (licenciements et recrutements) Optimisation économique de l'agence et

pilotage du redressement

02/09 12/14

Responsable d'agence Charpente Couverture Bardage MULLIE, Entreprise de couverture Lille (59) Conception et mise en place d'un pôle étude, travaux technique et maintenance dans l'entreprise Développement du chiffre d'affaire de 1,2 millions d'euros à 6 millions d'euros Réponse aux appels d'offre et suivi de projet de 100 000 euros à 4 millions d'euros Management de 40 collaborateurs, recherche de travaux de niche et de prescription

2006 2008

Créateur et dirigeant de PME RHONNEL TOITURE Eth (59) Reprise d'une entreprise et développement de l'activité vers la restauration du patrimoine ancien

2000 - 2006

Rugbyman Semi-Professionnel Postes complémentaires à l'activité Département du Nord, de la Mayenne et du Maine-et-Loire Conducteur de travaux MODULE (59) Chef de chantier gros oeuvre NORPAC (59) Conducteur de travaux PLAFITECH (53) Chef d'atelier charpente bois MOREAU (49)

Langues

- ANGLAIS parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Manager de terrain et expert dans le développement de centre de profit, >20 ans d'expérience dans le secteur de la couverture

Je suis spécialiste en charpente bois, couverture et bardage technique avec une spécialité dans le désamiantage. Je pratique un management basé sur l'écoute, la recherche de progrès et le dépassement de soi. Mon empathie naturelle me permet d'être direct tout en valorisant l'image de l'entreprise par ma sympathie et mon assurance. J'ai un excellent sens commercial, je suis calme, tenace et endurant

Dynamique, organisé, sachant renforcer les résultats économiques et faire progresser les équipes.
(Expert)

Centres d'intérêts

- Famille d'accueil depuis 2016 - 2 enfants en garde
Entraîneur Joueur, rugby : Niveau fédéral