

Pascal A. - Né
85570 St Valérien
28 ans d'expérience
Réf : 1811020614

Responsable commercial et technique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

1988: BTS Génie Civil (Boulogne sur Mer)
1986 : Bac professionnel Génie Civil (Boulogne sur Mer)

Expériences professionnelles

2016 à ce jour

Gérant de la société AVH Etanchéité (Vendée) 4 salariés

2006-2015

Gérant de la société CGDM France Services Bâtiment (Vendée) spécialisée dans la maintenance, la recherche de fuites, l'étanchéité, le désenfumage - 10 salariés

1998-2006

Chargé d'affaires, gérant de fait de la société France Services Bâtiment (Vendée) : création de l'entreprise avec un associé

1990-1998

Chef de secteur, Conducteur travaux principal SMAC ACIEROÏD Basse et Haute Normandie, Conducteur de travaux Paris (Yvelines)

Atouts et compétences

- Rechercher, développer et entretenir les relations commerciales entre clients, fournisseurs et donneurs d'ordres
- Animer et encadrement des équipes techniques
- Garantir le respect des délais, la qualité et la sécurité des chantiers
- Coordonner et superviser l'ensemble des chantiers d'étanchéité, bac acier, bardage, asphalte, désenfumage
- Suivre l'avancement des travaux, établir des devis et des bons de commandes
- Facturer, suivre les commandes et les chantiers
- Elaborer les plannings de chantiers
- Organiser et répartir le travail entre les équipes
- Gérer les sous-traitants
- Elaborer et veiller à l'application de la stratégie d'entreprise (Expert)

Permis

A, B, C

Centres d'intérêts

- Chasse, pêche, plongée sous-marine, voyages, lecture