

Masood I. - Né
94700 Maisons Alfort
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1811031734

Vendeur conseil

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1998 Lycée Jean Pierre Timbaud - Brétigny-sur-Orge
Bac Pro Electrotechnique

Expériences professionnelles

2018

VENDEUR CONSEIL -LEROY MERLIN monde sol - et peintures Accueil des clients au point conseil monde sol du magasin Proposition et négociation de la vente de produits aux clients Gestion des commandes en organisant leur préparation et en informant le client Orientation des clients dans le cadre du service après-vente

2016-2017

VENDEUR CONSEIL -AU FORUM DU BATIMENT - 1 ans accueil des clients au point conseil serrure plomberie électricité Proposition et négociation de la vente de produits aux clients Gestion des commandes en organisant leur préparation et en informant le client Orientation des clients dans le cadre du service après-vente Animation et organisation du RAYON ainsi que mise en valeur de la présentation des produits

2013-2016

Commercial-Appporteur d'affaires - Bâti 25 - 2 ans Entreprise générale de bâtiment tout corps d'état Chasse/Prospection et détection d'opportunité d'affaires Chiffrage selon mesures, surfaces, cotes et selon plans transmis par architectes Validation des dossiers de remise d'offres Animation, pilotage des équipes travaux et répartition des moyens humains et matériels Contrôle de la rentabilité des affaires Élaboration et validation des contrats

2011-2013

CHEF D'AGENCE - comptoir électrique français - 2 ans Distributeur de matériel électrique pour les professionnels Développer les ventes et la rentabilité d'une Agence en garantissant une prestation de qualité à tous les clients. Manager les forces de vente internes et externes. Assurer le pilotage d'un compte d'exploitation. Contribuer et mettre en oeuvre toute action visant à améliorer la productivité de l'Agence. Garantir l'application des procédures et règles de l'entreprise. Développer le niveau de connaissances et de compétences des équipes. Accélérer la performance par le management des équipes

2008-2010

Technico-commercial - Comptoir Electrique Français - 2 ans Distributeur du matériel électrique pour le logement et le tertiaire Prospecte et développement du portefeuille client Analyse des besoins et exigences des clients et proposition des solutions techniques Négociation des conditions commerciales de vente Gestion et suivi des contrats Elaborer et/ou analyser les indicateurs d'activité de son secteur,- engager des actions au regard des écarts sur objectifs,- analyser les ventes,- définir les actions à mener pour développer le portefeuille

2006-2008

Chef magasinier - Comptoir Electrique Français - 2 ans Contrôle et traitement des commandes à la réception

Etre en relation clientèle et fournisseurs Manager une équipe de production et planifier le travail des préparateurs selon l'ordre des commandes Organiser la répartition des emplacements de stockage sur le site et en suivre la gestion Coordonner et contrôler les opérations logistiques de réception, d'expédition et de livraison Contrôler la gestion de stocks des produits ainsi que les emballages des produits et l'acheminement Informer les clients sur le traitement et suivi des commandes

2003-2006

Vendeur Comptoir - Comptoir Electrique Français - 3 ans Lancement des consultations achats, négociations fournisseurs Accueil des clients au comptoir du magasin Proposition et négociation de la vente de produits aux clients Gestion des commandes en organisant leur préparation et en informant le client Orientation des clients dans le cadre du service après-vente Animation et organisation du magasin ainsi que mise en valeur de la présentation des produits

1999-2002

Chauffeur Livreur - Comptoir Electrique français - 3 ans Préparation chargement et livraison de la marchandise Encaissement et prise de commandes

Langues

- Anglais : Courant / Espagnol : Notions parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Connaissance produits / marché / clients du secteur électrique
Techniques commerciales
Droit commercial
Gestion administrative
Logiciel de gestion clients
Pack Microsoft Office
Sage
Ciel
(Expert)

Centres d'intérêts

- Sports : Course , Vélo
Voyages, cinéma