

Serge-andré D. - Né
72130 Fresnay-sur-sarthe
22 ans d'expérience
Réf : 1811141046

Teleprospector specialise en immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans l'Immobilier, les Services Commerciaux.

Formations

BAC + 3
Diplôme Commercial de Relations Publiques Chambre Commerciale d'Espagne à Paris

Expériences professionnelles

2013-2015

COVAIA (Construction Vente Achat Immobilier) : 11 rue Aziz Bellal-Maârif - Casablanca - Maroc :
Téléprospector et Commercial en immobilier Détection d'acheteurs d'appartements par téléphone et
commercial terrain

2012-2013

ALLOWIN : 57 rue Abdelmoumen Casablanca - Maroc : Télécommercial B to B Ventes d'espaces et de services
aux professionnels en B to B pour VIVASTREET France

2011-2012

DATASAFETY France : 19 rue Auguste Chabrières - 75015 PARIS : Télécommercial B to B + Formateur
Plateforme française : Prises de rdv et commercialisation (B to B) auprès de professionnels pour de la
sauvegarde informatique Plateforme marocaine : Formateur de télécommerciaux

2008-2011

REF CALL (Les Références du Maroc), VIA CALL, PROTOCOLL Casablanca - Maroc : Formateur Missions de
formations de télécommerciaux sur les produits ORANGE PRO (B to B) et Energies renouvelables (panneaux
solaires) en B to C

2001-2007

PARSYS INFORMATIQUE : 2 rue du Centre - 93885 Noisy-le-Grand Télécommercial et Superviseur d'équipe
Vente de services informatique et conseil en contrats de maintenance informatique en partenariat avec
MICROSOFT EUROPE et CAP GEMINI Espagne

2000-2001

INFORETOUR : Tour Pleyel - 153 Bd Anatole France - 93200 Saint-Denis : Superviseur et Téléconseiller B to B
Superviseur de téléconseillers en délégation chez WSTORE start up à Issy-les-Moulineaux pour des produits
informatiques

1999-2000

TELEPERFORMANCE : 7 rue Firmin Gillot - 75015 Paris : Superviseur équipes en délégation Superviseur des
équipes en délégation en B to B

1993-1999

PRONYTEL MULTICONTACT : 12 rue Charles Fourier - 75013 Paris : Téléconseiller et télécommercial
Téléconseiller Télémarketing en délégation chez MICROSOFT EUROPE aux Ulis (1993-1995) Commercial en

délégation pour CANON FRANCE à Levallois-Perret (1995-1996) Télévendeur en délégation pour NESTLE FRANCE à Noisiel (1997) Superviseur des équipes, 180 personnes, en délégation au siège social de PRONYTEL (chez AXA France, France Télécom, GMF Assurances, Sony France, Nestlé France, Microsoft Europe, ...)

Langues

- Français : langue maternelle / Espagnol : seconde langue, lue, parlée, écrite / Anglais : courant : très bonnes notions parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Commercial, télécommercial, téléconseiller, télévendeur, superviseur, formateur, B to B et B to C
Formateur de commerciaux multi-produits.
Connaissance de l'immobilier, de la construction et de la vente (Expert)