

Albert Z. - Né le 08/01/1974
54700 Champey Sur Moselle
20 ans d'expérience
Réf : 1811141303

Charge d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Lorraine, dans les Services Commerciaux.

Formations

1995 Baccalauréat d'informatique de gestion (BAC)
1992/1993 BEP/CAP de comptabilité

Expériences professionnelles

2016-2018

Chargé d'affaires, société BIEBER, fabricant de fenêtres bois, bois/alu et aluminium, ma mission développer le secteur sur les départements de la Moselle, Vosges, Meuse, Meurthe-et-Moselle, Ardennes, marne, haute marne, aube auprès des menuisiers poseurs installateurs et réseau référencé

2014-2016

Chargé d'affaires, société MINCO, fabricant de menuiserie mixte bois/aluminium ma mission développer le secteur sur les départements de la Moselle, Vosges, Meuse, Meurthe-et-Moselle auprès des négoce de matériaux de constructions

2013-2014

Chargé d'affaires, société FLIP, fabricant de fermetures d'habitation en volets roulants, coffre de volets (aluminium et pvc), ma mission développer le secteur sur les départements de la Moselle, Vosges, Meuse, Meurthe-et-Moselle, Ardennes, Marne, l'Aube et Haute-Marne

2011-2012

Chargé d'affaires, société EURADIF, fabricant de panneaux de porte aluminium et pvc, ma mission développer le secteur grand est de la France (25 départements), en proposant des panneaux de porte (aluminium et pvc) à intégrer dans un cadre ouvrant nu

2005-2010

Chargé d'affaires, société CAIB, fabricant de menuiserie aluminium (péralu) pvc (arplast) et mixte bois aluminium (ciméal), ma mission développer le secteur grand est, en proposant de la menuiserie (fenêtre, porte fenêtre, porte d'entrée...) auprès des établissements spécialisés

2003-2004

Chargé d'affaires, entreprise Neves, agencement intérieur auprès des négociants sur les départements de Moselle, Meurthe-et-Moselle, Meuse et Luxembourg.

2003

Chargé d'affaires, entreprise Ursa, spécialiste en laines de verre auprès des négociants, sur les départements de Moselle, Vosges, Alsace et Meurthe-et-Moselle

2001-2003

Chargé d'affaires, établissement Richter System, ma mission développer le secteur Grand Est, en proposant des produits liés au second oeuvre. (Ossature métallique pour faux plafond...)

1998-2001

Technico-commercial, Point P et DUBOIS Matériaux, Vente aux professionnels de matériaux de construction du bâtiment, sur le secteur Metz, Thionville, Longwy. _ Vente aux professionnels _ Prospection _ suivi clientèle _ Études et chiffrages...

Langues

- Italien : Couramment / Anglais : moyen parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- _ Vente aux professionnels
- _ Suivi clientèle
- _ Études et chiffrages
- _ Développement du chiffre d'affaire et fidélisation de la clientèle
- _ Prospection de nouveaux clients, principalement fabricants et assembleurs de portes aluminium et pvc
- _ Gestion technique
- _ SAV, gestion des litiges
- _ Suivi et relationnel client sur des projets de type constructeurs pour négociation de marché annuel.
- _ Connaissance du marché concurrentiel des panneaux de porte en aluminium et pvc.
- _ Reporting hebdomadaire le lundi en Home Office, prise de rdv, organisation de la semaine suivante en toute autonomie

INFORMATIQUE

Environnement Windows XP (excel, word...)

Logiciels internes: Diapason...hercule PRO (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Cinéphile (film d'actions, science-fiction...)