

Cyril D. - Né
27370 Le Thuit De L'oison
24 ans d'expérience
Réf : 1811200642

Délégué commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Haute Normandie, dans les Services Commerciaux.

Formations

1993 | Diplôme de Technicien des forces de vente. Formation de 2 ans au sein de l'IFV Institut des forces de vente - Mont Saint Aignan (76)

1991 | BAC G3. Lycée Val-de-Seine de Grand-Quevilly

Expériences professionnelles

2011-2017

Délégué Régional des Ventes (Région Normandie) SIPLAST ICOPAL. Industriel spécialisé dans les produits d'étanchéité du bâtiment. Gestion d'un portefeuille client négoce (généralistes, spécialistes couverture, spécialistes carrelage, indépendants). Prescription des différents procédés d'étanchéité auprès des interlocuteurs (ex : entreprises de poses). Organisation d'actions commerciales et formation des équipes de vente négoce. Prospection de nouveaux clients

2005-2011

Délégué Commercial Professionnel (secteur Haute Normandie) VELUX France. Industriel spécialiste de la fenêtre de toit. Mission de prescription auprès des décideurs (Architectes, CMISTES, bureaux d'études, économistes...) et installateurs Appel d'offre. Développer le CA chez les négoce Professionnels et optimisation des stocks.

2000-2005

Délégué Commercial Spécialisé. VELUX France. Industriel spécialiste de la fenêtre de toit. Suivi commercial des enseignes GSB. Départements 76, 27, 28, 78, 95

1994-2000

Conseiller de vente GSB (LEROY MERLIN)

Atouts et compétences

- Développement commercial des négoce professionnels (CA)
- Dynamiser les points de ventes, organiser des opérations conjointes, Appui Technique et commercial
- Prescription auprès de maîtres d'ouvrage et maîtres d'oeuvre
- Gestion d'un portefeuille client négoce et entreprises, Formation clients
- Reporting
- Maîtrise des outils informatiques (Word, Excel)

(Expert)