

Gildas G. - Né en 1971
29510 Landrevarzec
27 ans d'expérience
Réf : 1811210656

Negociateur materiaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services Commerciaux.

Formations

1992 à 1993 Bac Professionnel Bureautique option comptabilité
1991 à 1992 Brevet d'Etude Professionnel option comptabilité

Expériences professionnelles

2014 A CE JOUR

CAB 56 PLESCOP DE - Responsable menuiserie intérieur et vitrage - Négociation fournisseurs (prix annuel, nouveautés produits) - Etablissement des devis aux Adhérents (CA + 25 % par rapport à N-1) - Assistance et renseignements technique - Suivi des stocks et commandes - Gestion des litiges - Inventaire tournant

2010-2014

LE TOUZE LORIENT- Technico-commercial - Suivi du porte feuille clients (CA + 90% création de poste) (Constructeurs de maisons individuelles et GSB sur la Bretagne) - Spécialisé dans la menuiserie (Négociation fournisseurs et remise de prix) - Ventes aux professionnels - Devis

2007-2008

VEZO QUIMPER - Attaché technico-commercial - Suivi du porte feuille - Devis clients (CA + 20% et 50 nouveaux clients) - Ventes aux professionnels - Factures

1991-2007

POINT P 2006 à 2007 Responsable vente interne - Management de 10 vendeurs - Analyse de la marge - Négociation des achats auprès des fournisseurs - Prospections des professionnels et particuliers - Gestion administrative 2002 à 2006 Responsable transport Finistère sud (11 chauffeurs) - Gestion des tournées (+ 40% d'optimisation) 2001 à 2002 Binôme commerciale pour les entreprises - Devis - Prise de commandes - Factures 1996 à 2001 Attaché technico-commercial - Suivi du porte feuille clients - Prise de commandes - Devis - Factures 1995 à 1996 Vendeur interne 1991 à 1995 Conseille et vente

Atouts et compétences

- Négociation fournisseurs (prix annuel, nouveautés produits)
- Etablissement des devis
- Assistance et renseignements technique
- Suivi des stocks et commandes
- Gestion des litiges
- Inventaire
- Suivi du porte feuille clients
- Ventes aux professionnels
- Devis
- Factures
- Prospections des professionnels et particuliers
- Gestion administrative

- Analyse de la marge
- Négocier les achats auprès des fournisseurs
- Prise de commandes (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sports, balade en famille