

Renaud V. - Né
06800 Cagnes Sur Mer
21 ans d'expérience
Réf : 1811300301

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2015 : Formation à DELTA ASSOCIATES Business insights
Formation au reporting et à la communication graphique de résultats commerciaux CA et marge

1995 : Formation à ESC CLERMONT
Dominante vente marketing

1992 : Bac
BACCALAUREAT S / Classe préparatoire HEC option scientifique

Expériences professionnelles

2017 - 2018 :
GESTION DE LOCATIONS SAISONNIERES sur Cagnes Sur Mer
création d'une activité de check-in, check-out pour
propriétaires mettant leur bien en location saisonnière -test sur 2 saisons

2008 - 2016 :
DIRECTEUR DE CLIENTELE EUROPE chez Npd sur Paris
Construction de l'offre produits-prix du département, Etablissement de devis, Etude de faisabilité.
Vente des tendances/parts de marché Europe issues des panels, industrie du sport. Travail à l'international.
Analyse et présentation des résultats
Clients 50k€-1m€ adidas, Puma, Décathlon, Asics.

2002 - 2007 :
MANAGER DEPT SPORT FRANCE chez Npd sur Paris
Management de 3 personnes, périmètre de responsabilité CA 1m€
Développement commercial et analyse/présentation des études
Recrutement de distributeurs et gestion de Décathlon Europe

2000 - 2001 :
ANALYSTE VENTE chez Guilbert (devenu Office Depot) sur Senlis
Distribution fournitures de bureau, analyse prix de vente concurrence, conception outil pour faire des devis instantanés à partir des codes produits concurrents. Interface direction commerciale / tarification

1997 - 1999 :
CHARGE D ETUDES chez Gfk sur Paris
panel point de vente dépt électronique grand public (enceintes, Hi-Fi)

Logiciels

Office

Atouts et compétences

- Développement commercial
- Prospection
- Panels, analyse marché,
- analyse des ventes
- Management
- Gestion de projet