

**Gilles C.** - Né le 07/08/1964  
**17220 Salles Sur Mer**  
**34 ans d'expérience**  
**Réf : 1812211025**

## Responsable des ventes

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Poitou Charentes, dans les Services Commerciaux.

### Expériences professionnelles

---

**03/2017 - 04/2018 :**

Chef de Marché chez Ste Didak, Belgique

**2011 - 02/2017 :**

KEY ACCOUNT MANAGER NATIONAL chez Schoeller Allibert sur Neuilly Sur Seine

Gestion des grands compte nationaux recycling

Management des 8 chefs de marché regionaux (marché recycling)

**1995 - 2011 :**

RESPONSABLE COMMERCIAL REGIONNAL chez Allibert sur Neuilly Sur Seine

**1993 - 1995 :**

Responsable Commercial chez Européenne Des Bois Et Dérives

Responsable des achats et des ventes

Gestion de stocks

Encadrement d'une équipe (2 vendeurs, 1 secrétaire, 1 magasinier)

**1992 - 1993 :**

Représentant Secteur 17 chez Wurth- Système De Fixation

Ventes de matériels de fixation, d'assemblage et d'entretien aux artisans du bâtiment et services de maintenance

**1988 - 1992 :**

Représentant confirmé Secteur 17 chez Hilti France

Ventes de matériels de fixation et d'électroportatifs aux artisans du bâtiment et services de maintenance

**1984 - 1988 :**

Commerçant

Distribution des produits de la mer (huîtres et coquillages)

Recherche de points de ventes

### Atouts et compétences

---

Gestion des grands compte nationaux

Management

Responsable des achats et des ventes

- Gestion de stocks
- Gestion et développement des ventes

## Centres d'intérêts

---

Pratique la voile :

L'observation, la stratégie, l'anticipation et la maîtrise des risques

Joueur de Handball :

Le collectif, le partage, l'animation et la prise de responsabilité

Bricolage - travaux petits et gros oeuvres :

De la conception à la réalisation