

Dominique M. - Né le 02/04/1971
44110 Chateaubriant
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1901151322

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, Bretagne, Occitanie, dans les Services Commerciaux.

Formations

1996 : Bac +2 à ECOLE DE COMMERCE ET DE GESTION sur Nantes
BTS ACTION COMMERCIALE

1992 : Bac à Lycée st Joseph Chateaubriant
BAC PROFESSIONNEL Option Comptabilité

1990 : CAP à ECOLE DE COMMERCE ET DE GESTION
CAP ET BEP COMPTABILITÉ ET SECRÉTARIAT

Expériences professionnelles

01/2015 à ce jour :
AUTO-ENTREPRENEUR chez Dominique Moquet

11/2006 - 09/2014 :
Responsable Commercial Régional chez Groupe Vasco sur Nantes (44)
Pour les Marques BRUGMAN, VASCO, THERMIC, SUPERIA spécialiste en Radiateurs, sur secteurs PAYS DE LA LOIRE, BRETAGNE, NORMANDIE, CENTRE, POITOU-CHARENTE, AQUITAINE, Prescription Fichier de 400 BE et Archi., chiffrage des devis, suivi et prise de cde 1/3 visite Grand Compte 1/3 visite BE - Architecte 1/3 visite Distribution, Réalisation : Dossier PRESTIGE Abbaye de FONTEVRAUD (49) Hotel et Restaurant Haut de Gamme, EPHAD Haut de Gamme LA ROCHELLE (17), Logements BORDEAUX (33) 1500 Radiateurs Installateur DI PALMA LOD ZAC ARMOR VERTOOU (44) Salle de Réception DESIGN, Marché Annuel ETS CRUSSON (44) 1500 Radiateurs, Marché Annuel ETS PROBAT (16) 1000 Radiateurs

06/2001 - 10/2006 :
Responsable Commercial Régional chez Chauffage Français sur Paris (75)
Pour les Marques CHAUFFAGE FRANCAIS ET RIELLO, Chaudière au sol, murale, bruleur, moyenne et petite puissance, Chauffage solaire, PAC, plancher chauffant, ECS, Radiateur, Secteurs 93, 94, 77, Clients DSC, BROSSETTE, COMAFRANC, MAGER, INDEPENDANTS, et Installateurs

06/1999 - 05/2001 :
Vrp Exclusif chez Groupe Mabilbe sur Le Mans (72)
Developpement commercial pour les Marques WIESSMANN, IS Chauffage, IS Sanitaire, ACV, ZEHNDER, PORCHER, GROHE, HANSGROHE, ATLANTIC, ALPHACAN Secteur 72 et ALENCON Visite des Installateurs, Plombiers, Service Technique, Industrie, Grand Compte

06/1996 - 06/1999 :

Responsable Point De Vente chez Brossette Bti sur Bressuire (79)

Gestion commerciale d'un point de vente, Commerce de proximité, Vente Comptoir, devis, relance, proposition commerciale, Gestion des Achats Mise en Rayon, Inventaire, Tenue du point de vente, Espace Commercial GDF, au service du client Point Confort Gaz B to B et B to C

08/1994 - 05/1996 :

Adjoint Au Responsable Tp chez Brossette Bti sur Nantes (44)

Contrat de Qualification BTS Action Commerciale, Devis, Inventaire, Réception de Commande, Prise de Commande, Service Commercial Sédentaire, Marques ALPHACAN, HUOT, NICOLL, SFERACO, PAM, Connaissance en POMPE GRUNDFOS SALMSON - Service TP et Industrie

07/1994 :

Aide Tuyauteur Et Monteur chez Ets Leporcher sur Bouvron (44)

Réalisation Chantier Fromagerie BESNIER à BOUVRON

12/1992 - 05/1993 :

Aide Tuyauteur Et Monteur chez Ets Sbmt sur Chateaubriant (44)

Réalisation dans le secteur de l'agroalimentaire, Abattoir, Fromagerie, Laiterie, Pharmaceutique, Chaufferie, Groupe BESNIER, travail de l'inox et de l'acier

02/1990 - 05/1992 :

Vendeur Rayon Bricolage - Responsable Salon De Jardin chez Centre Leclerc sur Chateaubriant (44)

Responsabilité du déménagement Petit LECLERC Bricolage, vers le Grand LECLERC. Responsabilité du rayon SALON DE JARDIN. Vente et conseil

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit :)

Logiciels

Adobe Illustrator Cs6, Office, Outlook, Pack Office, Powerpoint, Excel, Réseaux Sociaux, Word

Atouts et compétences

COMMERCE

Organiser la stratégie commerciale sur une zone géographique régionale

Réaliser le suivi d'une clientèle grand compte

MANAGEMENT COMMERCIAL EXTERNE

CONNAISSANCE TECHNIQUE CHAUFFAGE

CONNAISSANCE TECHNIQUE SANITAIRE

CONNAISSANCE TECHNIQUE TP

CONNAISSANCE TECHNIQUE INDUSTRIE

SERVICE COMMERCIAL

Permis

Permis Permis B, Permis B1, Permis BE

Centres d'intérêts

TRAIL - CHASSE - PECHE - CUISINE - PHOTO - VOYAGE - MARCHE EN MONTAGNE