

Laurent P. - Né le 06/07/1978
33380 Marcheprime
17 ans d'expérience
Réf : 1901250940



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

Formations

1996 : Bac à Lycée Victor Louis de Talence
BAC STT COMPTABILITE GESTION

Expériences professionnelles

09/2015 à ce jour :

Commercial chez Volteo

- ? Gestion d'un portefeuille de 200 clients
- ? Prospection
- ? Analyse des besoins
- ? Etablissement d'offres et d'appel d'offres
- ? Force de proposition
- ? Application et respect de la politique commerciale
- ? Réalisation des objectifs sur CA (+11% 2016 sur CA 2015)

12/2011 - 09/2015 :

Responsable/magasinier vendeur chez Volteo

- ? Vente comptoir : Accueil client, Conseil, Services
- ? Gestion des commandes (préparation/réception/expédition)
- ? établissement de devis
- ? Gestion du stock
- ? évolution vers le poste de RESPONSABLE DE MAGASIN
- ? Déc 2012
- ? Encadrement de 2 collaborateurs
- ? Garant de la bonne tenue du magasin
- ? Objectif sur résultats

04/2010 - 07/2011 :

Agent de quai manutentionnaire chez Db Schenker

- ? Chargement/ Déchargement de camions
- ? Préparation de commandes
- ? Conduite chariot élévateur (CACES 1, 3, 5)

12/2008 - 04/2010 :

Responsable de Dépôt chez Layher

- ? Préparations de commandes
- ? Gestion transports, stocks et litiges
- ? Gestion du personnel

? Chargement/ Déchargement des camions

11/2006 - 12/2008 :

Magasinier Cariste chez Spicers/ecrs/benito

? Préparations de commandes

? Gestion Stocks

? CHEF ADJOINT (Fév 2008 - Déc 2008)

? Gestion personnel

? Remplacement chef d'équipe en période de congé

02/2001 - 07/2005 :

Agent Polyvalent d'Exploitation chez Atac Logistique

? Préparateur de commandes

? Evolution vers le poste de Responsable adjoint équipe de nuit

? Contrôle expéditions de marchandises

? (Produits frais)

? Gestion planning

? Gestion d'une équipe

? Gestion des litiges

Logiciels

Office, Sage, AS400

Atouts et compétences

? Gestion d'un portefeuille clients

? Prospection

? Analyse des besoins

? Etablissement d'offres et d'appel d'offres

? Force de proposition

? Application et respect de la politique commerciale

? Réalisation des objectifs sur CA

Permis

Permis Permis B, Permis CACES cat. 1, Permis CACES cat. 3, Permis CACES cat. 5

Centres d'intérêts

Pratique sport d'équipe (foot)

Epicurien, Aime les voyages