

**Laurent P.** - Né le 06/07/1978  
**33380 Marcheprime**  
**17 ans d'expérience**  
**Réf : 1901250940**



## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1996** : Bac à Lycée Victor Louis de Talence  
BAC STT COMPTABILITE GESTION

### Expériences professionnelles

---

#### **09/2015 à ce jour :**

Commercial chez Volteo

- Gestion d'un portefeuille de 200 clients
- Prospection
- Analyse des besoins
- Etablissement d'offres et d'appel d'offres
- Force de proposition
- Application et respect de la politique commerciale
- Réalisation des objectifs sur CA (+11% 2016 sur CA 2015)

#### **12/2011 - 09/2015 :**

Responsable/magasinier vendeur chez Volteo

- Vente comptoir : Accueil client, Conseil, Services
- Gestion des commandes (préparation/réception/expédition)
- établissement de devis
- Gestion du stock
- évolution vers le poste de RESPONSABLE DE MAGASIN
- Déc 2012
- Encadrement de 2 collaborateurs
- Garant de la bonne tenue du magasin
- Objectif sur résultats

#### **04/2010 - 07/2011 :**

Agent de quai manutentionnaire chez Db Schenker

- Chargement/ Déchargement de camions
- Préparation de commandes
- Conduite chariot élévateur ( CACES 1, 3, 5)

#### **12/2008 - 04/2010 :**

Responsable de Dépôt chez Layher

- Préparations de commandes
- Gestion transports, stocks et litiges
- Gestion du personnel

Chargement/ Déchargement des camions

**11/2006 - 12/2008 :**

Magasinier Cariste chez Spicers/ecrs/benito

- Préparations de commandes
- Gestion Stocks
- CHEF ADJOINT (Fév 2008 - Déc 2008)
- Gestion personnel
- Remplacement chef d'équipe en période de congé

**02/2001 - 07/2005 :**

Agent Polyvalent d'Exploitation chez Atac Logistique

- Préparateur de commandes
- Evolution vers le poste de Responsable adjoint équipe de nuit
- Contrôle expéditions de marchandises
- (Produits frais)
- Gestion planning
- Gestion d'une équipe
- Gestion des litiges

## Logiciels

---

Office, Sage, AS400

## Atouts et compétences

---

- Gestion d'un portefeuille clients
- Prospection
- Analyse des besoins
- Etablissement d'offres et d'appel d'offres
- Force de proposition
- Application et respect de la politique commerciale
- Réalisation des objectifs sur CA

## Permis

---

Permis Permis B, Permis CACES cat. 1, Permis CACES cat. 3, Permis CACES cat. 5

## Centres d'intérêts

---

Pratique sport d'équipe (foot)  
Epicurien, Aime les voyages