

Camille T. - Née le 07/08/1986
78780 Maurecourt
6 ans d'expérience
Réf : 1901251757



Ingenieur commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingenierie.

Formations

2011 : Bac +5 à Ecole Supérieure de Vente de la CCI sur Versailles
Master de Management en Ingénierie d'Affaires Titre 1 (BAC+5)

2008 : Bac +2 à Greta Top, Ecole Nationale de Commerce sur Paris
BTS Management des Unités Commerciales (BAC+2)

2006 : Bac à Lycée Jules Ferry sur Conflans Sainte Honorine
Baccalauréat Général STT option Communication Commerciale

Expériences professionnelles

2017 à ce jour :

Chargée de Promotion

Promotion des formations auprès des étudiants

? Prospection de prescripteurs dans le domaine éducatif (Mission locale, écoles, CIO...)

? Organisation et présence sur Salons

? Entretien de recrutement des candidats

2016 - 2017 :

Ingénieur Commerciale Grands Comptes Business Développeur chez Capvisio : Solution Audiovisuelle, Visioconférence

Prospection d'un portefeuille Grands Comptes publics (secteur Ile de France) et privés (départements 78/92)

? Développement du Chiffre d'Affaires par la signature de nouveaux contrats

? Démonstration des solutions

2014 - 2016 :

Ingénieur Commerciale Grands Comptes Business Développeur chez Ricoh : Solution D'impression, Visioconférence, Vidéoprojection, Audiovisuelle, It

? Prospection d'un portefeuille Grands Comptes

? Développement du Chiffre d'Affaires par la signature de nouveaux contrats

? Promouvoir les nouvelles offres Ricoh à forte valeur ajoutée

2011 - 2014 :

Ingénieur Commerciale Grands Comptes Publics chez Infodb (groupe Chèque Déjeuner) : Logiciel Dans L'action Sociale (pmi, Rsa, Asg, Mdph, Ase, Fsl)

? Gestion et développement d'un portefeuille de clients Grands Comptes Publics (Conseils Généraux)

? Démonstration de nos solutions

? Création de plaquettes produits

2008 - 2011 :

Attachée commerciale Grands Comptes Publics en alternance chez Epson France

Gérer un portefeuille de clients Grands Comptes Publics (Ministère de la Justice et de l'Agriculture, CNAM, CNAF, AFPA)

? Répondre aux appels d'offres

? Prospection de nouveaux Grands Comptes Publics

Logiciels

Office

Atouts et compétences

? Prospection d'un portefeuille Grands Comptes

? Développement du Chiffre d'Affaires

? Gestion et développement d'un portefeuille de clients Grands Comptes Publics