

Vincent B. - Né le 00/06/1988
94110 Arcueil
8 ans d'expérience
Réf : 1901281710



Commercial vrp

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2010 : Bac +5 à Académie Mercure sur Montpellier

Master 1 Commerce International

Étude de comptabilité, Analyse financière, contrôle de gestion, marketing, communication, management, gestion des organisations, vente, chargé d'études

2006 : Bac à Lycée Jaques Coeur sur Montpellier

Baccalauréat Littéraire

Expériences professionnelles

10/2018 à ce jour :

RESPONSABLE ADJOINT chez Little Extra

Garantir en permanence un magasin agréable, respectueux du client comme des collaborateurs, conforme aux politiques Little Extra, Mettre en oeuvre un management de proximité, garantir la polyvalence et l'efficacité des collaborateurs et favoriser une relation de respect, d'écoute, et l'apprentissage. Gérer les stocks. Lutter contre la démarque Favoriser à tous niveaux les frais les plus bas Travailler dans le cadre d'un processus global sur un ou plusieurs objectifs ou projet Connaître et mesurer les indices de vente (PM,TT ...) Être autonome dans son domaine de responsabilités et dans l'organisation de son activité Procéder à l'évaluation des ses collaborateurs Effectuer les recrutements des conseillers de vente

08/2017 - 09/2018 :

BUSINESS DEVELOPPER chez Auto1.com

Analyser, identifier et cibler les futurs partenaires B to B. Créer de nouveaux canaux d'approvisionnement de véhicules d'occasion pour Auto1.com

Démarcher et convaincre les professionnels du secteur automobile français

Piloter l'intégralité de la démarche commerciale (prospection, négociation, formation, installation du partenariat).

04/2016 - 04/2017 :

COMMERCIAL VRP - VL chez Thiriet Bourges

Gestion portefeuille clients, planifications, prospections, livraisons, remonté clients, réalisation de challenge interne

04/2014 - 04/2015 :

CHAUFFEUR LIVREUR chez Cogepart sur Montpellier

Service Ikea, Leroy Merlin, Carrefour, Monoprix, Terroir Direct, Alinéa

02/2014 - 05/2014 :

EMPLOYE LIBRE SERVICE chez Carrefour sur Trifontaine

10/2013 - 01/2014 :

CHAUFFEUR LIVREUR chez Coste Peinture

Planifications des livraisons, chargement/déchargement du matériel

07/2013 - 10/2013 :

CHARGE DES TRANSFERTS chez Demeco

Planifications des trajets

02/2013 - 06/2013 :

CONSEILLER COMMERCIAL chez Bricodépôt

conseiller en vente, mise en rayon, facing

11/2012 - 01/2013 :

EMPLOYE COMMERCIAL chez Promocash

Facing, prise en charge des commandes, traiter les livraisons

07/2012 - 11/2012 :

CHAUFFEUR LIVREUR chez Alcyon France

Planifications des livraisons, produits vétérinaires à fournir en urgence

06/2009 - 2009 :

CONSEILLER COMMERCIAL chez La Poste/ Banque Postale

Prospection (phoning, mailing), vente de Cartes Pro , Conseiller financier

12/2008 - 2008 :

CONSEILLER EN VENTE chez Rockshop

vente instruments de musique professionnelles et amateurs

2008 - 2008 :

CHARGE DU MARKETING OPERATIONNEL chez Entreprise Bonna Sabla - Nive

Atouts et compétences

Gestion portefeuille clients, planifications, prospections, conseiller en vente