

Antoine B. - Né
77940 Flagy
10 ans d'expérience
Réf : 1901301159

Technico-commercial / ouvrier qualifié

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : CQP conception vente de cuisines

2013 : Visa d'aptitude échafaudage fixe N°ECH 222/13

2005 : Bac
BAC STT gestion commercial

2003 : BEP
BEP comptabilité

Expériences professionnelles

08/2018 à ce jour :

Technico-commercial chez Cuisinella sur Varennes Sur Seine

- Accueil client
- Analyse projet
- Dessiner un plan à échelle et créer un zoning
- Réalisation et création d'une scène en 3D
- Présentation du projet
- Vente du projet
- Prise de cote chez le client
- Passer les commandes puis contrôler les AR
- Gestion planning pose
- Monter un dossier de pose
- Réception de fin de chantier
- Fidéliser et Etoffer son portefeuille client

02/2011 - 02/2018 :

Ouvrier qualifié chez Entreprise Dias Couvreur Zingueur sur Pringy

- Chantier réalisé sur de la rénovation et sur du neuf
- Rendez-vous et Prise de mesures
- Analyse, préparation et adaptation de différents chantiers
- Explication du déroulement des travaux aux clients
- Façonnage du zinc
- Soudure à l'étain
- Réalisation petite charpente
- Création et installation fenêtrage de toit
- Installation d'isolation

11/2008 - 11/2010 :

Technicien poseur chez Habitel sur Corbeil - Essonnes

- Pose en rénovation /neuf de :
 - . Porte de garage
 - . Porte d'entrée
 - . Fenêtre / porte fenêtre
 - . Portail, clôture, portillon
 - . Store banne
- Métrage et prise de cote

07/2008 - 09/2008 :

TECHNICO-COMMERCIAL chez Storeco sur Versailles

- Planification des itinéraires de vente et Prospection
- Prise de cote
- Préparation dossier client, commande fournisseur, suivi chantier.
- Vente de store extérieur et intérieur de toutes sortes, volets roulants, volets battants, fenêtres, portes, portes de garage, et leurs motorisations

02/2008 - 06/2008 :

Préparateur de commande chez Petit Jour sur Pringy

- Réception de marchandises
- Expédition de marchandises
- Gestion des stocks

01/2008 - 02/2008 :

Missions d'intérim chez Crit Intérim sur Melun

10/2007 - 12/2007 :

VRP chez Climaterre Magmaterre

vente aux particuliers

- Analyse des besoins du client
- Vente de : Pompe à chaleur Air/ Air
- Pompe à chaleur Air/ Eau
- Radiateur brique réfractaire
- Radiateur à pierre Magmatique
- Prise de cotes

05/2007 - 09/2007 :

VRP chez Pxr sur Saint Fargeau Ponthiery

vente aux particuliers

- Porte à porte
- Prospection de nouveaux clients
- Planification des itinéraires de vente
- Démarchage téléphonique
- Analyse des besoins du client
- Vente de gouttières, ravalement, fenêtres, portes d'entrées, Portes de garages, isolation extérieure, isolation des combles, Traitements de toitures
- Prise de cote

02/2006 - 04/2007 :

Vendeur prêt à porter chez Hlanders sur Villiers En Bière

Villiers en Bière

Atouts et compétences

TECHNICO-COMMERCIAL

- Planification des itinéraires de vente et Prospection
- Prise de cote
- Préparation dossier client, commande fournisseur, suivi chantier.
- Préparateur de commande
- Réception de marchandises
- Expédition de marchandises
- Gestion des stocks
- Objectifs chiffre d'affaires journaliers
- Merchandising
- Vente

OUVRIER QUALIFIE

- Rendez-vous et Prise de mesures
- Analyse, préparation et adaptation de différents chantiers
- Explication du déroulement des travaux aux clients
- Façonnage du zinc
- Soudure à l'étain
- Réalisation petite charpente
- Création et installation fenêtre de toit
- Installation d'isolation
- Pose en rénovation /neuf :
 - . Porte d'entrée
 - . Fenêtre / porte fenêtre
 - . Portail, clôture, portillon
 - . Store banne
- Métrage et prise de cote

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Histoire, automobile ancienne, bricolage