

Fabrice M. - Né
28830 Saint Remy Sur Avre
22 ans d'expérience
Réf : 1902060851

Directeur de travaux menuiserie agencement bois

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre, dans le Batiment.

Formations

2018 : R.G.E. Menuiseries Extérieures et Agencement

1978 : Bac +2 à Ecole BOULLE sur Paris
Brevet Technicien Agenceur

1976 : BEP
BEP Menuisier Bois Agencement Construction Mobilier

1976 : CAP
CAP Menuisier Bâtiment et Agencement

Expériences professionnelles

2014 à ce jour :
GÉRANT chez Societe A M Pro 27 (entreprise D'agencement Et Menuiserie Bois) sur Evreux
Travaux d'agencement, de menuiseries extérieures et intérieures Hôtellerie Paris

2002 - 2014 :
RESPONSABLE TECHNIQUE ET COMMERCIAL chez Societe A D M - Agencement DÉcoration Menuiserie (entreprise De Menuiserie Avec Atelier, Effectif : 26) sur Vitry
Prospection et relation clientèle, architectes et décorateurs
Etude et plans, métré et devis, commande et suivi de chantier
Management des menuisiers ville et atelier.

1995 - 2002 :
TECHNICIEN COMMERCIAL chez SociÉTÉ F M A - Fabrication Menuiserie Agencement sur Antony
Prospection et relation clientèle, architectes et décorateurs
Etude et plans, métré et devis, commande et suivi de chantier

Logiciels

Office, Sage

Atouts et compétences

Étude des projets en amont
• Lancer le processus de réponse aux appels d'offres après l'analyse du cahier des charges transmis par le client (dossier de consultation des entreprises).

- Évaluer la faisabilité technique du projet, estimer le devis au regard des contraintes définies par le cahier des charges et préparer la réponse.
- Élaborer le chiffrage : estimer les coûts et réaliser le budget prévisionnel du projet en lien avec le service études.
- Définir les modes opératoires : process de production, établissement des plannings d'exécution des travaux et des approvisionnements, plans de charge et phasage des interventions.
- Consulter les prestataires, sélectionner et négocier les contrats de sous-traitance et d'approvisionnement.
- Présenter la proposition au client et valider le dossier de candidature (DCE).

Suivi des opérations de construction

- Fixer les objectifs des conducteurs de travaux afin d'assurer au client une livraison dans les règles de l'art (respect des coûts, de la qualité et des délais).
- Veiller à la disponibilité des ressources : élaboration du budget, affectation des équipes, investissements en matériel, etc.
- Effectuer un suivi des travaux et intervenir en appui aux conducteurs de travaux (pilotage de l'exécution et résolution des dysfonctionnements tels que les pannes, les litiges contractuels...).
- Suivre les indicateurs de performance des chantiers : contrôle budgétaire, gestion des ressources et respect des délais.
- Veiller à l'application des normes contractuelles et réglementaires, notamment en matière de qualité, sécurité, hygiène et impact sur l'environnement.
- Assurer la réception des travaux après la phase de contrôle par les conducteurs de travaux.

Management

- Suivre les indicateurs d'activité pour l'ensemble des projets sous sa responsabilité : volume d'affaires en cours, suivi de la facturation clients et fournisseurs...
 - Participer aux choix d'investissements en lien avec le gérant et les services supports (études de prix, matériel, achats) : sélection des fournisseurs ou des prestataires, achats de gros matériel ou de matériaux...
 - Effectuer les reportings et veiller à l'atteinte des objectifs en matière de chiffre d'affaires.
 - Encadrer les équipes et participer au développement des ressources humaines : recrutement de conducteurs de travaux et de chefs de chantier, formation, gestion opérationnelle des ressources humaines (congés, absences...).
- #### Gestion commerciale et suivi de la relation client
- Assurer la gestion des clients, voire prospecter de nouveaux clients.
 - Représenter l'entreprise auprès du maître d'ouvrage (client) et du maître d'oeuvre (architecte).
 - Assurer un reporting régulier au client sur l'avancée des travaux et le respect des budgets.
 - Livrer les chantiers au client dans le respect des coûts et des délais prévus au cahier des charges.
 - Garantir auprès des intervenants la bonne application des contrats et des avenants liés aux travaux, résoudre les litiges.
 - Superviser le service après-vente et le suivi des prestations associées (maintenance).