

Aurelien B. - Né

--

6 ans d'expérience

Réf : 1902070601

Attaché technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2016 : BEP

BEP MRCU (MÉTIER DE LA RELATION CLIENTÈLE) - CAP, BEP OU ÉQUIVALENT

- GESTION RELATION CLIENT Formation en alternance

2014 : Bac

BAC PROFESSIONNEL COMMERCE - BAC OU ÉQUIVALENT - COMMERCE

Formation en alternance.

2013 : CAP

CAP VENTE - CAP, BEP OU ÉQUIVALENT - COMMERCE

Formation en alternance.

Expériences professionnelles

01/2018 - 06/2018 :

ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL chez Baukom France GmbH

Attribution du secteur d'île de France et limitrophe. Prise de responsabilités dû à la gestion de plus de 8 départements.

07/2017 - 01/2018 :

ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL chez Theolaur Peintures

Création de poste en CDD pour un magasin en grosse difficulté, création d'un portefeuille client et augmentation du chiffre d'affaire de 10% en 6 mois, le magasin a malheureusement dû être vendu.

06/2016 :

CONSEILLER DE VENTE chez Ppg Industries-peinture sur Paris

Gestion des commandes d'un des 26 magasins de la région parisienne ainsi que la vente de ceux-ci, expérience extrêmement enrichissante et grandissante.

08/2012 - 06/2016 :

CONSEILLER DE VENTE chez Nuances Unikalo-espace Peinture Deco

Alternance effectuée dans cette merveilleuse entreprise familiale, expérience grandissante. J'y ai appris les valeurs du travail et des relations humaines.

Atouts et compétences

ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL