

**Robert M. - Né**  
**69126 Brindas**  
**19 ans d'expérience**  
**Réf : 1903110834**

## Commercial / chargé d'opérations

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Batiment.

### Formations

---

**2016** : Formation sauveteur secouriste du travail

**2015** : Formation encadrant amiante sous section 4

**1999** : Bac Pro

Bac Professionnel ennoblissement textiles

**1997** : BEP

BEP ennoblissement textiles

### Expériences professionnelles

---

**09/2017 à ce jour** :

Chargé d'opérations (professionnels et particuliers) chez Celtis (entreprise Btp Tous Corps D'état)

- Chiffrage et étude de dossier Gestion Clients et fournisseurs
- Gestion administrative
- Gestion des achats : consultations, négociations, sous-traitants et fournisseurs
- Gestion de chantier : planning, outillage, main d'oeuvre, matériels, budget
- Création de modes opératoires
- Création de procédures organisationnelles

**09/2012 - 08/2017** :

Agent de maîtrise et responsable de l'entreprise chez Fimobat (entreprise De Btp Tous Corps D'état)

Gestion de 7 salariés, intérimaires et sous traitants, établir des devis et factures, tout l'administratif lié à l'entreprise (courrier, fiches et tableaux de salaires, inscription aux congés payés de l'équipe, rdv pour les visites médical...), édition de tableaux suivit de chantiers en rapport avec le service budgétaire du groupe Fiducial, entretien d'embauche des futurs salariés, lien direct entre Fimobat et le groupe Fiducial

**04/2010 - 07/2012** :

Peintre (Auto entrepreneur)

Prospection et relation de clients, devis et factures, travaux demandés, comptabilité de l'auto-entreprise et autonomie

**03/2007 - 09/2010** :

Peintre stp chez Coumert Et Fils

Approvisionnement chantiers, travaux de Ratissage, peinture

**09/2006 - 03/2007 :**

Commercial chez R.e.c.a

Prospection et gestion clients, ventes outillages

**10/2002 - 09/2006 :**

Commercial chez Tnt Express

Ventes de transport international pour clients professionnels par téléphone puis évolution commercial terrain pour clients professionnels

**11/2001 - 10/2002 :**

VRP chez Vogica

Ventes de cuisines et salles de bain pour clients particuliers

**09/2000 - 11/2001 :**

Manager chez Quick (restauration Rapide)

Gestion des commandes, gérer une équipe de 15 salariés, veiller au bon fonctionnement du restaurant.

**08/1999 - 09/2000 :**

Coloriste textile chez Enoly (entreprise Textiles)

## **Atouts et compétences**

---

- Chiffrage et étude de dossier Gestion Clients et fournisseurs
- Gestion administrative
- Gestion des achats : consultations, négociations, sous-traitants et fournisseurs
- Gestion de chantier : planning, outillage, main d'oeuvre, matériels, budget
- Création de modes opératoires
- Création de procédures organisationnelles
- Prospection, gestion clients, ventes

## **Centres d'intérêts**

---

- Educateur de football à l'olympique st Genis Laval, diplôme fédérale (cff1 et cff2).
- Comité directeur du club de football l'olympique de St Genis Laval
- Directeur de la commission des tournois et membre de la commission de discipline du club de football olympique St Genis Laval