

**Frédéric W. - Né**  
**21400 Vanvey**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1903140704**

## Charge d'affaires metallerie

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1990** : Formation Maître Artisan

- \_ Formation EIM (Entretien Individuel de management).
- \_ Formation ATEX.
- \_ Formation Habilitation Électrique - BO HOV - BT HTA.
- \_ Formation Commerciale.
- \_ Formation Nucléaire.

**1989** : Bac +4 sur Tours

Brevet de maîtrise - Métallier

**1982** : BEP sur Strasbourg

Brevet d'étude professionnelle - Métallier

**1981** : CAP sur Toulouse

Certificat d'aptitude professionnelle - Métallier

### Expériences professionnelles

---

**2015 - 2018** :

RESPONSABLE D'AFFAIRES METALLERIE chez Cegelec Sud-est S.t.m sur Pennes Mirabeau (13)

- \_ Suivi global des affaires antérieures et nouvelles.
- \_ Appels d'offres générées par BOAMP et autres.
- \_ Préparation des affaires : Plans ; commandes ; sous-traitance.
- \_ Gestion des équipes de pose (3 personnes).
- \_ Suivi financier.
- \_ Management des personnels ateliers (5 personnes).
- \_ Relation clients / architectes.
- \_ Gestion des plannings.

**2013 - 2015** :

CHARGE D'AFFAIRES / TECHNICO-COMMERCIAL chez Grillages De Pierrefonds sur Compiègne (60)

- \_ Suivi global des affaires antérieures et nouvelles.
- \_ Appels d'offres.
- \_ Préparation des affaires : Plans ; commandes ; sous-traitance.
- \_ Gestion des équipes de pose (14 personnes).
- \_ Suivi financier.
- \_ Management des personnels ateliers (3 personnes).
- \_ Prospection clients - 80 % du temps.
- \_ Gestion des plannings.

**2012 - 2013 :****CHARGE D'AFFAIRES METALLERIE chez Feralu sur Villepinte**

- \_ Suivi global des affaires antérieures et nouvelles.
- \_ Appels d'offres générés par le relationnel de l'entreprise : Architectes ; publiques ; BOAMP et autres.
- \_ Préparation des affaires : Plans ; commandes ; sous-traitance.
- \_ Gestion des équipes de pose (5 personnes).
- \_ Suivi financier, management des personnels ateliers (10 personnes).
- \_ Relation clients / architectes

**2010 - 2012 :****RESPONSABLE DU SITE METALLERIE chez Macquart Groupe sur Meaux (77)**

Management de l'ensemble des personnels :

- \_ 1 assistante bureau
- \_ 1 chargé d'affaires - technico/commercial
- \_ 1 bureau d'étude composé d'1 agent méthode

De 3 dessinateurs (dont 2 postes créés) formés SOLIDWORK.

- \_ 1 chef d'atelier (poste créé).
- \_ 1 chef opérateur découpe laser.
- \_ 1 chef opérateur pliage.
- \_ 1 chef opérateur poinçonnage.
- \_ 15 compagnons ateliers (dont 2 postes créés).
- \_ 6 compagnons poseurs. \_ Personnels intermédiaires.
- \_ 1 Concepteur des projets.
- \_ Gestion technique, financière et commerciale des affaires.
- \_ Concepteur des projets.
- \_ Responsable sécurité, qualité et environnement.
- \_ Reporting à la direction

**2008 - 2009 :****CO-GERANCE chez Tms - Métallerie sur St Rémy S/barbuise (10)**

gestion technique, financière et commerciale des affaires.

**1992 - 2007 :****GERANT chez Metal Aube Technique - Métallerie sur St André Les Vergers (10)**

Gestion technique, financière et commerciale des affaires.

**1989 - 1991 :****CADRE DE CHANTIER chez Cmd2 - Métallerie sur Estissac (10)**

Responsable technique de la pose. Grands déplacements sur Paris.

**1980 - 1988 :**

Apprentissage / Formation professionnelle en Métallerie

**Logiciels**

---

Office, MS Project

**Atouts et compétences**

---

- \_ Suivi global des affaires antérieures et nouvelles.
- \_ Appels d'offres.

- \_ Préparation des affaires : Plans ; commandes ; sous-traitance.
- \_ Gestion des plannings
- \_ Gestion des équipes de pose (14 personnes).
- \_ Suivi financier.
- \_ Management des personnels
- \_ Prospection clients