

Kenny V. - Né
95200 Sarcelles
2 ans d'expérience
Réf : 1903140751

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Bac +2 à AFPA sur Paris

TITRE PROFESSIONNEL DE NEGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL BAC+2 : Prospector, présenter et négocier une solution technique, gérer et optimiser l'activité commerciale sur un secteur géographique déterminé

2013 : Bac à Lycée de la Tourelle sur Sarcelles

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL SYSTEMES ELECTRONIQUES

Expériences professionnelles

2018 - 01/2019 :

ASSISTANT ADMINISTRATIF & RELATION CLIENT chez Majikan - Grdf

- Assurer le suivi de clientèle
- Organiser et planifier les rendez-vous et les déplacements
- Réaliser le traitement administratif de dossiers

2018 - 08/2018 :

BUSINESS DEVELOPER chez Wortis

- Organiser des actions de prospection terrain
- Identifier les besoins et les motivations du client
- Négocier une proposition commerciale

2018 - 04/2018 :

TECHNICO COMMERCIAL B TO B chez Micadan

- Créer une liste de prospects et qualifier le fichier
- Appel ou relance téléphonique des clients ou des prospects
- Analyser et exploiter les résultats de la prospection téléphonique

2016 - 09/2017 :

EMPLOYE COMMERCIAL chez Adecco - Action

- Traitement des livraisons
- Approvisionnement et mise en rayon
- Renseignement et orientation des clients

2015 - 10/2015 :

CONSEILLER COMMERCIAL B TO C chez Immo Renov

- Identifier les besoins d'un client

- Présenter des produits (pompes à chaleur, isolation)
- Proposer des solutions appropriées

2014 - 12/2014 :

CONSEILLER COMMERCIAL B TO C chez Sms Holding-engie

- Mettre en place des actions de prospection
- Présenter des services
- Conclure une vente

Logiciels

Office

Atouts et compétences

Gestion d'une base de données clients

- Prospecter un secteur géographique défini en planifiant des actions
- Détecter un besoin, le définir et concevoir une solution technique
- Négocier une proposition commerciale et conclure une vente
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation et de développement de la clientèle

Centres d'intérêts

Educateur adjoint de football U10-U11