

Stephane R. - Né
73270 Beaufort
24 ans d'expérience
Réf : 1903250852

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

1994 : Bac +2 à Lycée Louis Armand sur Chambéry
BTS MAVA VI: Auto / Tps / Industrie

1992 : Bac à Lycée Louis Armand sur Chambéry
Baccalauréat ès sciences: Auto / Tps / Industrie

Expériences professionnelles

09/2007 à ce jour :

Responsable Centre de Service MV chez Euromaster France (groupe Michelin) sur Albertville
Responsable Centre de 9 personnes
Responsable commercial, politique et rentabilité
Responsable personnel, EA et suivi parcours individuel
Responsable compte d'exploitation, garantie des marges
Responsable stocks, inventaire, suivi des encours

07/2003 - 2007 :

Commercial chez Le Rechapeur Savoyard (groupe Vulco) sur Le Bourget Du Lac
Développement commercial sur département Savoie, Haute-Savoie, Isère.
Gestion d'un portefeuille clients, élaboration de techniques commerciales,
Gestion des impayés, gestion de stocks, satisfaction clients

1999 - 2003 :

Expert en Automobile (missions par assureurs) chez Cabinet D'expertise Automobile Marion sur Aix Les Bains
Prise de contact avec client pour rdv, respect déontologique des procédures d'expertise.
Etude technique de faisabilité. (Coût et Rentabilité)
Élaboration du rapport à présenter à l'assureur, valider les préconisations techniques et suivi du dossier jusqu'à mis en accord des parties

1994 - 1999 :

Technico-Commercial chez Ets Laurent / Renard sur Albertville

Atouts et compétences

Développement commercial
Gestion d'un portefeuille clients, élaboration de techniques commerciales,
Gestion des impayés, gestion de stocks, satisfaction clients, gestion portefeuille, prospections et suivi technique