

Stéphane T. - Né
83140 Six-fours-les-plages
25 ans d'expérience
Réf : 1904130810

Responsable d'exploitation isdi

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Transport et Manutention.

Formations

2019 : SAUVETEUR SECOURISTE DE TRAVAIL en Certificat de sauveteur secouriste à UPV TOULON sur Toulon

1993 : Bac +2 à Lycée Dumont d'Urville sur Toulon
BTS en Logistique

1992 : BEP à GOLF HOTEL sur Hyères
BEP / BAC PRO en FRIGORISTE

Expériences professionnelles

01/2009 à ce jour :

Responsable Logistique et Technique chez Comité Départemental Olympique Et Sportif sur Toulon

- Encadrement du secrétariat et du technicien de maintenance.
- Organisation des réunions du CDOS (voeux, Assemblée générale, Réunion de printemps, réunions de rentrée et Réunion d'automne) définir le lieu, le traiteur et le matériel pour chaque manifestation.
- Élaboration et suivi des conventions de mise à disposition du matériel sportif pour les manifestations des comités départementaux (76) et des communes
- Assurer la coordination des manifestations entre le CDOS et les services techniques des mairies, le Département et des associations (assistance technique, définition du matériel, devis, suivi des prestataires et implantation sur site du matériel sportif, appel d'offre et négociation)
- Gestion au quotidiennes de la maison des sports, 24 comités résidants

01/2008 - 2008 :

Manager de rayon Épicerie chez Entreprise Metro sur Six Fours

- Encadrement d'une équipe de 4 personnes.
- Gestion des flux de marchandises (commande, réception, mise en rayon, inventaire et suivi des stocks)
- Mise en place la politique commerciale (promotions, affichage, prix)

02/1996 - 2007 :

Directeur commercial chez Entreprise Sonopros Groupe La Somdiaa Vilgrain sur Nîmes

Collaborateurs - groupe agro-alimentaire

LES FROMENTAIRES DE FRANCE Fabrication et commercialisation des produits BVP

Directeur commercial

- Encadrement et management des équipes commerciales. 8 personnes
- Garant de la politique commerciale des départements du Gard et du Var.

Création d'une activité commerciale et logistique sur le département Alpes Maritimes

06/1993 - 1996 :

Responsable adjointe chez Entreprise B.c Distribution sur Toulon

- Responsable du réseau de 12 magasins implantés dans la région PACA.
- Recruter, Animer, Informer, Coordonner, Contrôler et Former

Atouts et compétences

Commerciale:

- Délimiter la politique tarifaire (prix et marges)
- Proposer et mettre en place des actions commerciales pour augmenter le chiffre d'affaires et les marges.
- Négocier les référencements dans les groupements d'achats.
- Prospector et développer le portefeuille grand comptes (GMS, RHF et BVP)
- Définir, suivre et ajuster les objectifs annuels de la force de vente.

Management:

- Suivre et organiser d'un réseau de vente et de distribution (logistique).
- Mettre en oeuvre les moyens humains et matériels nécessaires pour la satisfaction des clients.
- Recruter, Animer, Informer, Coordonner, Contrôler et Former.

Stratégie:

- Étudier et sélectionner les produits pour les marchés potentiels, promouvoir leurs lancements.
- Contrôler et évaluer
- Etablir des plans d'actions.
- Analyser les remontées du terrain pour parfaire l'organisation commerciale.

Gestion:

- Définir et suivi des objectifs d'un centre de profit.
- Piloter les comptes de résultats.
- Gestion de la sécurité du site
- Représentant pour la structure les AG
- Coordonnez les actions avec le syndic "FONCIER"

Permis

Permis Permis B