

**Nicolas V. - Né**  
**77810 Thomery**  
**23 ans d'expérience**  
**Réf : 1905100920**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1994** : Bac à ECOLE BOULLE PARIS sur Paris

BACCALAUREAT F1 (production bois)

- Mécanique (résistance des matériaux)
- Technologie industrielle de conception du mobilier
- Dessin industriel sur table ou PC (AUTOCAD)

**1992** : BEP à Lycée Professionnel Château Blanc sur Chalettes Sur Loing

BEP/CAP BMA (bois, matériaux associés, PVC, aluminium)

- Fabrication de mobilier
- Utilisation de machines à outils
- Débits, délignage

### Expériences professionnelles

---

**02/2006 à ce jour** :

Chargé d'affaires technico-commercial (Fermetures du bâtiment) chez Menuiserie Grégoire Distribution

- Prospection, établissement des devis, prise de cotes terrain
- Traitement des plans de la clientèle (constructeur de maisons individuelles)
- Relance devis, étude de faisabilité, mise en fabrication, suivi des commandes

**09/2005 - 2006** :

Technico-commercial (Portes de garage) chez Normstahl Crawford (groupe Cardo)

- Prospection, établissement des devis, prise de cotes terrain, petits SAV
- Formation de montage à la clientèle (négoce, poseurs)
- vente et présentation sur salons et foires

**03/2003 - 2005** :

Commercial comptoir en négoce de matériaux chez Bigmat Comptoir Des Matériaux sur Ecuelle

- Prospection, établissement des devis, prise de cotes terrain
- Référent régional des produits en centrale d'achat
- Vente et conseils aux clients pros et particuliers (menuiseries et produits ext)

**02/2002 - 2002** :

Commercial chargé d'affaires (menuiseries PVC & Alu) chez S.e.m (sud Essonne Maintenance) sur Evry

- Prises de rendez-vous, établissement devis
- Commandes fournisseurs
- Réception marchandises
- Pose éventuelle, fin de travaux

**02/2000 - 2001 :**

Technico-commercial sédentaire chez M.p.p (menuiserie Plastique Puiseautine) sur Puiseaux

- Gestion de la clientèle de professionnels
- Etablissement des commandes & devis
- Interprétation technique
- Faisabilité de fabrication

**09/1999 - 1999 :**

Technico-commercial (fabrication de menuiserie aluminium) chez Société De Distribution Aluminium sur Moissy Cramayel

- Prospection clientèle de professionnels
- Relation clients et fournisseurs

**06/1996 - 1998 :**

Vendeur gestionnaire au rayon sport chez Carrefour sur Villiers En Biere

- Gestion de stock-vente et stock théorique en proposition de commande sur centrale d'achats
- Négociation avec fournisseurs, hors centrale d'achats
- Mise en place des rayons avant ouverture magasin
- Renseignements clientèle
- Interventions S.A.V

**05/1995 - 1996 :**

Entretien & Nettoyage industriel chez Net Copro sur Fontainebleau

- Entretien quotidien de résidences & co-propriétés

**07/1994 - 1995 :**

Entretien d'espaces verts chez Ets Quintard sur Fontainebleau

- Entretien de jardins privés
- Homme de pied en élagage taille douce

## Atouts et compétences

---

- Prospection, établissement des devis, prise de cotes terrain
- Relation clients & fournisseurs
- Relance devis, étude de faisabilité, mise en fabrication, suivi des commandes
- Gestion de stock
- Négociation avec fournisseurs, hors centrale d'achats
- Renseignements clientèle
- Interventions S.A.V

## Permis

---

Permis Permis A, Permis B

## Centres d'intérêts

---

Moto, vélo, musique