

**Frédéric M. - Né**  
**62116 Bucquoy**  
**24 ans d'expérience**  
**Réf : 1905101143**

## **Charge de developpement et de coordination**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**1994** : à Ministère de la défense  
Certificat de pratique professionnelle en installation électrique

**1993** : Bac +2 à Lycée Lazare CARNOT sur Arras  
BTS en électronique mention économie

**1990** : Bac à Lycée Henri DARRAS sur Lievin  
Baccalauréat F2 électronique

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2017 à ce jour :**

Responsable de développement et coordination de projet chez Ste Vuxa sur St Nicolas Lez Arras  
Concessionnaire de pergola SOLISYSTEME pour les Hauts de France. Développer autour de la pergola les menuiseries aluminium ainsi que tous d'autres projets (boucliers-brise vue ...) pour le particulier et surtout pour de grand groupe de restauration. Mise en place d'un service maintenance en serrurerie uniquement pour les professionnels.

#### **2008 - 2016 :**

Chargé National réseau magasins chez Groupe Holdelec sur Wervicq  
Gestionnaire commercial et coordinateur de travaux de huit agences sur toute la France d'une surface de 700 m<sup>2</sup> avec un effectif total de 40 personnes pour un CA de 250 000 € par mois dans le domaine de l'électronique réservé aux professionnels.

#### **1998 - 2008 :**

Responsable de magasin puis directeur d'agence chez Société Elecdif sur Douai  
L'encadrement d'un point vente distribuant du modélisme, de la sonorisation, de la domotique, des produits domestiques et des composants électroniques. (Effectif 6 personnes, surface magasin 1200 m<sup>2</sup> et un CA de 90 000 € par mois)

#### **1996 - 1998 :**

Vendeur puis co-responsable chez Société Electronique Diffusion sur Lille  
Accueil, conseil, facturation et encaissement de produits électroniques et informatiques dédiés aux professionnels et aux particuliers. (Effectif 3 personnes, surface magasin 400 m<sup>2</sup> et un CA de 30000€ par mois)

#### **1994 - 1996 :**

Préparateur de commande chez Société Electronique Diffusion sur Roubaix

Renseignement et prise de commande par téléphone ;  
Réception et contrôle des livraisons ;  
Préparation, emballage et expédition des commandes.

## Logiciels

---

Office

## Atouts et compétences

---

Gestionnaire commercial

- Développer et entretenir un parc commercial
- Manager, coordonner et motiver les équipes
- Former en interne les collaborateurs
- Implanter, aménager, animer et organiser un point de vente
- Etudier des indicateurs de bord et mettre en place des actions correctives
- Rationaliser et gérer les stocks

Coordinateur de travaux

- Organiser les plannings des travaux (Logiciel smartsheet)
- Déterminer les outils, les moyens d'exécution humains et financiers
- Diriger les relations internes (la direction et les services intervenants)
- Gérer les relations avec les partenaires externes (services administratifs, les fournisseurs et les entreprises)
- Entreprendre, accomplir et exécuter les travaux dans différents corps de métiers
- Préconiser et contrôler les normes de sécurité

## Permis

---

Permis Permis B