

Kevin P. - Né
92320 Chatillon
1 an d'expérience
Réf : 1905200825

électrotechnicien en énergies et équipements renouvelables

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

2017 : Bac +2

BTS Fluides, énergies et domotiques

2014 : Bac Pro

Baccalauréat professionnel Électrotechnique, énergies et équipements renouvelables

2013 : BEP

Brevet d'étude Professionnel - Électrotechnique, énergies et équipements renouvelables

Expériences professionnelles

2019 - 2019 :

Vendeur/conseiller chez Rexel sur Issy-les-moulineaux

suivis des commandes et SAV domotique pour clients professionnels

2019 - 2019 :

Technicien SAV / Magasinier chez Société Sapelmeca sur Saultx-les-chartreux

2018 - 2018 :

Vendeur/conseiller chez Bricorama sur Paris

* Relations clientèles: vendeur/conseiller : conseiller et proposer les appareils domotiques selon les besoins du clients, tout en appliquant l'excellence opérationnelle (aller au devant du client client, renseigner, concrétiser et ainsi fidéliser la relation avec l'enseigne).

* Mise en rayon : étiquetages, balisages, facing.

* Débriefing : Organiser et gérer un compte rendu , mobilisé le personnel et parler des objectifs commerciales à atteindre.

2018 - 2018 :

Technicien chez Entreprise Le Neon Progres sur Bourg-la-reine

Dépannages, Alarmes intrusions, installations systèmes domotiques

2018 - 2018 :

Technicien chez Entreprise Formelec sur Châtillon

Dépannages, installations systèmes domotiques

2018 - 2018 :

Technicien chez Entreprise Benelec sur Vanves

Dépannages, installations systèmes domotiques, rénovation habitat

Logiciels

Office

Atouts et compétences

Domaine industriel : Connaissance du schéma électrique, câblage d'une armoire électrique, programmation modules KNX, programmation système TREND, régulation plancher chauffant.

Domaine tertiaire : Connaissance du schéma électrique, câblage d'appareillage électrique, dépannage, rénovation, vendeur/conseiller appareils domotiques, caméra vidéo surveillance IP, contrôle d'accès, programmation système automatisé volées roulants.

Domaine commerciale : Maîtrise des techniques de vente, connaissance des produits, capacité de persuasion, aptitude à conseiller, contact facile avec le client.