

**Olivier L. - Né**  
**46200 Souillac**  
**20 ans d'expérience**  
**Réf : 1905281217**

## **Chef d'équipe en bâtiment**

### **Objectifs**

---

Aujourd'hui : Je souhaite un retour à un emploi suite à une longue maladie, j'ai la reconnaissance de travailleur handicapé par la M.D.P.H.

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

**1982** : CAP  
C.A.P. Maçonnerie -Béton armé

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2010 - 2013 :**

Intérimaire

Diverses missions de travail temporaire, (société de chimie Chim 2000, société en climathermie Solinéa)  
Préparateur de commandes en usine de froid, téléacteur pour une société de phoning, VRP, Technico commercial

#### **02/2004 - 2009 :**

Gérant et maître d'apprentissage chez Association Décamètre

Responsable des devis et des études de réalisations.

Responsable de la comptabilité de l'association et établissement des feuilles de paies.

Responsable du recrutement des ouvriers.

Pilotage des chantiers.

Négociations avec tous les fournisseurs

#### **2001 - 2003 :**

Mètreur en bâtiment chez Les Pierreux De L'île De France

#### **2000 - 2001 :**

Commercial en agence d'assurances chez Groupe Azur

#### **1999 - 2000 :**

Chargé d'affaires en bâtiment

Etude de chantiers pour une entreprise de serrurerie et métallerie

#### **07/1994 - 1999 :**

Directeur d'une agence de voyages chez Sté Canadienne 45ème Parallèle

Réalisation des forfaits de villégiature.

Négociations auprès des fournisseurs.

Recrutement des guides touristiques.  
Responsable des comptes Fournisseurs et des salariés.  
Responsable de la promotion des forfaits pour la clientèle au Canada.  
Création d'un bureau de liaison en région parisienne pour la clientèle Européenne.

**12/1990 - 1993 :**

**Inspecteur commercial chez Sfa Kone**

Responsable d'un portefeuille clients de 20 millions de francs en contrats d'entretiens.  
Responsable de la négociation des anciens et nouveaux contrats.  
Responsable des ventes de modernisations des ascenseurs.  
Responsable des ventes de nouveaux ascenseurs neufs dans des immeubles existants.  
Responsable des prix et réponse aux appels  
d'offres

**1983 - 1990 :**

**Chef d'équipe en bâtiment chez Entreprises Pascal/fayolle/m.p.r./delau/etde/scbtp**

## **Atouts et compétences**

---

Responsable des devis et des études de réalisations.  
Responsable de la comptabilité de l'association et établissement des feuilles de paies.  
Responsable du recrutement des ouvriers.  
Pilotage des chantiers.  
Négociations avec tous les fournisseurs