

Guillaume N. - Né
71260 Montbellet
17 ans d'expérience
Réf : 1906180653

Maître d'oeuvre en bâtiment

Objectifs

Ayant navigué dans les différents domaines du bâtiment, je recherche une application sensée et pérenne de mes compétences technico-commerciales en travaillant de près les constructions écologiques et/ou économes en énergie pour l'habitat de demain.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans le Bâtiment.

Formations

2018 :

EXPERT BATIMENT CERTIFIE - OFIB

Formation de 160 heures sur l'expertise bâtiment : amiable, judiciaire, assurance, amenant une certification afin d'exercer en tant qu'expert privé ou en cabinet d'expertise.

- Intermédiaire en opération de banques IOBSP
- Dessinateur métreur - ALL SYSTEM- Logiciel MIAO
- ICH (Arts et métiers) : unités de droit général et droit appliqué à la construction et à l'habitation

2000 : Bac +3 à Université Claude Bernard sur Lyon

Licence Biologie Animale et végétale

1997 : Bac à Lycée Lamartine sur Macon

Baccalauréat scientifique

Expériences professionnelles

07/2014 à ce jour :

MAÎTRE D'OEUVRE EN BATIMENT - COGERANT chez Emo Bâtiment sur Macon

Conception d'avant-projets en villa neuve moyenne et haut de gamme ainsi qu'en rénovation globale de bâtiments d'habitations (appartements, maisons, chalets, immeubles, cabinets médicaux, ERP...). Economie du bâtiment, passation de marchés de travaux et suivi de chantier avec pilotage, ordonnancement et réception de travaux.

Conception éco responsable, orientation des bâtiments et aide des prospects au-delà de la RT en vigueur.

10/2009 - 2014 :

DIRECTEUR COMMERCIAL ET MARKETING chez Maisons D'en France

Management transversal de 8 commerciaux, bureau d'étude, 3 conducteurs de travaux et assistantes pour la commercialisation et construction de villas individuelles clés en main.

Secteur Rhône-Alpes/Bourgogne. CA de 10.2M€. Nommé au conseil d'administration national de la marque.

Expert marque NF et NF HQE Bâtiments Basse Consommation.

04/2005 - 2009 :

RESPONSABLE COMMERCIAL - DIRECTEUR DEVELOPPEMENT chez Ast Groupe

Responsable d'agence commerciale TOP-DUO sur MACON puis direction de développement Midi Pyrénées avec management de 4 agences commerciales et 9 commerciaux sur la région. Acquisition et développement d'une marque locale et implantation d'une marque lyonnaise sur le secteur.

10/2001 - 2005 :

AGENT IMMOBILIER chez 6eme Sens Immobilier sur Lyon

Atouts et compétences

Dessin, Avant-projet, métrés, management, économie du bâtiment, marché de travaux, Commercialisation, Marketing, publicités

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Tout type de sport avec une préférence pour l'escrime et le futsal.

Adepte de randonnées et sport de glisse.

Passionné d'oenologie, de botanique. Admirateur de l'île de la Réunion.