

Abdelmalic C. - Né
54150 Briey
30 ans d'expérience dont 9 à l'étranger
Réf : 1906241140



Chargé de clientèle

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services Commerciaux.

Formations

1987 :

Certificat CLÉA (socle des connaissances et compétences professionnelles)

1987 : CAP à AFPA sur Beauvais

CAP d'ajusteur

Expériences professionnelles

2018 - 2018 :

Chargé de clientèle chez Société Huynen Fermetures sur Jarny

Gestion du portefeuille de clients particulier, déterminer les besoins, proposer les produits et les conseiller

2015 - 2017 :

Gérant chez Société Alu Verre Et Brise Soleil sur Brignoles

Travaux en sous-traitance et en direct pour des particuliers, achats, ventes de menuiseries

2012 - 2014 :

Responsable de travaux chez Société Accoplas sur Marseille

Suivi de chantiers de persiennes et volets coulissants, management d'une équipe de 12 personnes, rénovation de logements sociaux sur sites occupés

2008 - 2012 :

Gérant chez Société Vitrierie Et Fermeture Du Noyonnais sur Noyon

Marchés publiques et de particuliers, fabricants en menuiserie aluminium, 10 personnes

2006 - 2008 :

Directeur d'Exploitation chez Société Zion Alu Vitrierie sur Compiègne

Fabrication de menuiserie aluminium et installation 15 personnes, gestion du secteur vitrierie

2003 - 2006 :

Directeur d'Exploitation chez Société Miroiterie Et Fermeture De Guyane Matoury, Guyana

Développement de la Pme 15 personnes, fabrication de menuiserie aluminium, création d'une ligne de montage de volets roulant, double vitrage

2000 - 2003 :

Responsable de magasin chez Société Wallerich sur Inglange
Création d'un magasin général et de 3 antennes de distributions

1994 - 2000 :

Responsable de production chez Société Matourienne De Construction Métallique Matoury, Guyana
Gestion de la fabrication de menuiserie aluminium, relation avec les fournisseurs, management d'une équipe de 15 personnes

1988 - 1994 :

Fabricant, poseur, chef d'équipe en menuiserie aluminium pour différentes sociétés en métropole et département d'outre

Atouts et compétences

- Développement commercial. -Gestion du portefeuille - Gestion de la relation clients et fournisseurs. - Conduite de projets. - Management
Utilisation des logiciels : LOGIC, PHOEBUS, PRODEVIS

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Passionné d'automobile, randonnées