

Eric H. - Né
77600 Bussy-saint-georges
4 ans d'expérience
Réf : 1906271003



Acheteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2017 : Bac +5 à SKEMA Business School sur La Défense

Programme Grande École
Master en Management

2015 : Bac +3 à Université Paris Est Marne-la-Vallée sur Champs-sur-marne

Licence Professionnelle Achats Industriels

2014 : Bac +2 à Université Paris Est Marne-la-Vallée sur Champs-sur-marne

DUT Techniques de Commercialisation

Expériences professionnelles

07/2018 - 2018 :

Acheteur PII chez SociÉTÉ GÉNÉrale sur Fontenay-sous-bois (94)

- Veiller au respect du processus achats et la gestion des risques liés à la PII(budget 3M€/29appels d'offres traités)
- Pilotage complet du processus d'achats (analyse des besoins, rédaction des documents d'appel d'offres, analyse des offres, négociation contractuelle et tarifaire, déploiement et communication des accords)

04/2018 - 2018 :

Acheteur chez Sqli sur Levallois-perret (92)

- Mise en place d'un référencement de sous-traitants PII (15 indépendants et 3ESN) : sourcing, négociation tarifaire, délai de mise à disposition, les garanties et les pénalités

09/2015 - 2017 :

Acheteur Projet chez La Banque Postale Financement sur Saint-denis (93)

- Responsable des dépenses de la filiale avec un portefeuille achats de: prestations intellectuelles IT et non IT, prestation de service (budget: 6M€/gain moyen: 10%)
- Piloter l'intégralité du processus d'appel d'offres et d'optimisation des dépenses/de processus en collaboration avec le prescripteur
- Implémenter, superviser et veiller au respect du processus achats par le biais de la formation et contrôle permanent

09/2014 - 2015 :

Acheteur Public chez Resah (réseau Des Acheteurs Hospitaliers) sur Paris (75)

- Évaluer le besoin des hôpitaux, rédiger le cahier des charges avec un groupe de travail pluridisciplinaire Travel (agence de voyage):mise à disposition d'un contrat cadre à destination de 45 hôpitaux représentant un volume achat d'1M€ Énergie (électricité) :Participer à l'appel d'offres (volume achat: 60M€)

09/2013 - 2014 :

Chef de projet évènementiel chez Disneyland Paris sur Serris (77)

Gestion de projet : Conduire le projet évènementiel Disneyland Stars Live Experience. 500 participants venant de Russie, du Moyen-Orient et des pays nordiques. Promouvoir le parc auprès des partenaires en anglais

Atouts et compétences

Gestion d'appel d'offres

Optimisation des dépenses

Sourcing

Analyse de la valeur

SRM

Conception à coût objectif

Négociation contractuelle et financière

Définition des stratégies d'achats

Centres d'intérêts

Sport Basketball (niveau régional, 10ans de pratique dont 4 ans en tant que capitaine d'équipe) Voyages Hong-Kong, Chine, Taïwan, Pays-Bas, Espagne, Royaume-Uni, Mexique, Grèce

Bon esprit d'équipe et de leadership -Intérêt pour les différentes cultures, ouverture d'esprit