

**Elisabeth R. - Née**  
**92160 Antony**  
**26 ans d'expérience**  
**Réf : 1907030835**

## Acheteur

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1993** : à EF International School of Brighton  
First Certificate in English

**1991** : Bac +4  
Maîtrise de Sciences de Gestion (UPEC)

### Expériences professionnelles

---

**04/2018 à ce jour :**

Acheteur projets techniques chez Ifp Energies Nouvelles (institut De Recherche)  
? Pilotage de consultations et négociation d'achats d'équipements jusqu'à leur réception définitive

**2017 - 2017 :**

Acheteur mécanique chez Alcatel Submarine Networks (câbles Sous-marins)  
? Mise en place et gestion du portefeuille achats de pièces mécaniques destinées aux projets Oil&Gas

**2015 - 2016 :**

Consultant acheteur matières premières chez Nexans (câbles électriques)  
? Recueil des besoins des usines européennes, rédaction des appels d'offres, négociation, contractualisation et déploiement de stratégie achats pour l'aluminium, le cuivre et le plastique  
? Mise au panel d'un nouveau fournisseur : Gain de 30%

**2014 - 2015 :**

Consultant acheteur projet offshore chez Saipem (oil&gas)  
? Sélection des fournisseurs, réalisation des appels d'offres et analyse des réponses sur des achats de pompes, instrumentation, pièces usinées, éléments de tuyauterie et charpentes acier  
? Négociation des conditions commerciales et contractuelles  
? Formalisation des contrats et émission de commandes de 400 K€ à 5 M€ sur SAP

**2012 - 2013 :**

Responsable achats & expéditions chez Ati-interco (industrie électronique)  
? Direction d'une équipe de 7 personnes et portefeuille achats de 5.5 M€  
? Définition et mise en place d'une stratégie achats globale  
? Rationalisation des achats par la restructuration du panel fournisseurs et la négociation de contrats cadres

**2008 - 2012 :**

Acheteur projets chez Alstom Power (energie)

? Achats de matières premières (aluminium et cuivre), pièces de fonderie, pièces isolantes et conducteurs

? Consultation, négociation, approvisionnement sur SAP, suivi de commandes et gestion de litiges

? Portefeuille achats de 9 M€ et réduction de coût de 15% depuis 2008

**2003 - 2007 :**

Responsable Supply Chain chez Avnet (composants électroniques)

? Gestion de deux grands comptes : Accroissement des ventes de 30% en 18 mois

? Optimisation de la qualité de service, résolution de litiges et mise en place d'actions correctives

**1999 - 2001 :**

Acheteur chez Gkn Glaenzer Spicer (automobile)

? Achats de pièces satellites aux transmissions automobiles (joints, soufflets et visserie)

? Création et mise à jour d'indicateurs de performance sur l'ensemble de l'activité achats

**1996 - 1997 :**

Responsable service Conformité/Rejets chez Sg2 (traitement De Données)

? Recrutement, formation et assistance d'opérateurs sur un outil informatique et au téléphone

? Organisation, suivi et contrôle des cadences de travail d'une équipe de 15 personnes

**1992 - 1995 :**

Directrice de centres linguistiques chez Air France (transport Aérien)

? Animation et supervision d'équipes anglophones en Angleterre, au Canada et en Australie

? Responsabilité de groupes de 20 à 40 adolescents

**Logiciels**

---

Office, Sap, Sage

**Atouts et compétences**

---

?  Pilotage de consultations et négociation d'achats d'équipements jusqu'à leur réception définitive

?  Gestion du portefeuille achats

?  Achats de matières premières

?  Consultation, négociation, approvisionnement sur SAP, suivi de commandes et gestion de litiges

**Centres d'intérêts**

---

Théâtre, opéra, ballet, littérature, randonnée, yoga et voyages internationaux