

Elisabeth R. - Née
92160 Antony
26 ans d'expérience
Réf : 1907030835

Acheteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1993 : à EF International School of Brighton
First Certificate in English

1991 : Bac +4
Maîtrise de Sciences de Gestion (UPEC)

Expériences professionnelles

04/2018 à ce jour :

Acheteur projets techniques chez Ifp Energies Nouvelles (institut De Recherche)

- Pilotage de consultations et négociation d'achats d'équipements jusqu'à leur réception définitive

2017 - 2017 :

Acheteur mécanique chez Alcatel Submarine Networks (câbles Sous-marins)

- Mise en place et gestion du portefeuille achats de pièces mécaniques destinées aux projets Oil&Gas

2015 - 2016 :

Consultant acheteur matières premières chez Nexans (câbles électriques)

- Recueil des besoins des usines européennes, rédaction des appels d'offres, négociation, contractualisation et déploiement de stratégie achats pour l'aluminium, le cuivre et le plastique
- Mise au panel d'un nouveau fournisseur : Gain de 30%

2014 - 2015 :

Consultant acheteur projet offshore chez Saipem (oil&gas)

- Sélection des fournisseurs, réalisation des appels d'offres et analyse des réponses sur des achats de pompes, instrumentation, pièces usinées, éléments de tuyauterie et charpentes acier
- Négociation des conditions commerciales et contractuelles
- Formalisation des contrats et émission de commandes de 400 K€ à 5 M€ sur SAP

2012 - 2013 :

Responsable achats & expéditions chez Ati-interco (industrie électronique)

- Direction d'une équipe de 7 personnes et portefeuille achats de 5.5 M€
- Définition et mise en place d'une stratégie achats globale
- Rationalisation des achats par la restructuration du panel fournisseurs et la négociation de contrats cadres

2008 - 2012 :

Acheteur projets chez Alstom Power (energie)

- Achats de matières premières (aluminium et cuivre), pièces de fonderie, pièces isolantes et conducteurs
- Consultation, négociation, approvisionnement sur SAP, suivi de commandes et gestion de litiges
- Portefeuille achats de 9 M€ et réduction de coût de 15% depuis 2008

2003 - 2007 :

Responsable Supply Chain chez Avnet (composants électroniques)

- Gestion de deux grands comptes : Accroissement des ventes de 30% en 18 mois
- Optimisation de la qualité de service, résolution de litiges et mise en place d'actions correctives

1999 - 2001 :

Acheteur chez Gkn Glaenzer Spicer (automobile)

- Achats de pièces satellites aux transmissions automobiles (joints, soufflets et visserie)
- Création et mise à jour d'indicateurs de performance sur l'ensemble de l'activité achats

1996 - 1997 :

Responsable service Conformité/Rejets chez Sg2 (traitement De Données)

- Recrutement, formation et assistance d'opérateurs sur un outil informatique et au téléphone
- Organisation, suivi et contrôle des cadences de travail d'une équipe de 15 personnes

1992 - 1995 :

Directrice de centres linguistiques chez Air France (transport Aérien)

- Animation et supervision d'équipes anglophones en Angleterre, au Canada et en Australie
- Responsabilité de groupes de 20 à 40 adolescents

Logiciels

Office, Sap, Sage

Atouts et compétences

- Pilotage de consultations et négociation d'achats d'équipements jusqu'à leur réception définitive
- Gestion du portefeuille achats
- Achats de matières premières
- Consultation, négociation, approvisionnement sur SAP, suivi de commandes et gestion de litiges

Centres d'intérêts

Théâtre, opéra, ballet, littérature, randonnée, yoga et voyages internationaux