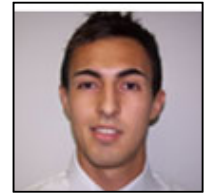


Yacine I. - Né
66000 Perpignan
2 ans d'expérience
Réf : 1907160829



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services Commerciaux.

Formations

2014 : Bac +2 à Lycée François ARAGO sur Perpignan
Brevet Technicien Supérieur Technico-commercial

2012 : Bac à Lycée Pablo PICASSO sur Perpignan
Bac STI Electrotechnique

Expériences professionnelles

2014 - 2014 :

Manutentionnaire chez Terraneo
Porter charger les produits et décharger les marchandises
Identifier les marchandises ou produits
Réceptionner les bons de commande des clients
Regrouper et conditionner les produits
Vérifier et gérer le niveau des stocks des produits
Contrôler la qualité et la quantité des colis
Etiqueter

2012 - 2014 :

Technico-Commercial chez Solartisintipole - Entreprise D'énergie Solaire
Développer et pérenniser un portefeuille client
Etablir un plan d'action commercial
Utilisation des outils traditionnels et des habiletés de communication
Négocier avec le client les modalités du contrat de vente
Marketing direct mailing, prospection client, phoning, publipostage
Analyse et évaluation des coûts des opérations
Interventions techniques sur les chantiers dans la pose et mise en place de panneaux
Suivre la réalisation et proposer des solutions au client
Réalisation et maintien d'un partenariat avec une entreprise de BTP Castel & Fromaget
Développement du lancement d'un nouveau produit
Utilisation de logiciel 3D Sketchup pour simuler la mise en place des panneaux
Vente du chantier Prosein de Bages 209 768,76 €
Réalisation de devis et préparation de dossiers techniques
Typologie des clients/consommateurs

Maîtrise de Word, Exel, Inventor, Automgen, Sketchup/ Connaissances en Droit Commercial

Logiciels

Office, Inventor, SketchUp, AutoCAD

Atouts et compétences

Développer et pérenniser un portefeuille client
Etablir un plan d'action commercial
Utilisation des outils traditionnels et des habiletés de communication
Négocier avec le client les modalités du contrat de vente
Marketing direct mailing, prospection client, phoning, publipostage
Analyse et évaluation des coûts des opérations
Interventions techniques sur les chantiers dans la pose et mise en place de panneaux
Suivre la réalisation et proposer des solutions au client
Réalisation et maintien d'un partenariat avec une entreprise de BTP Castel & Fromaget
Développement du lancement d'un nouveau produit
Utilisation de logiciel 3D Sketchup pour simuler la mise en place des panneaux
Vente du chantier Prosein de Bages 209 768,76 €
Réalisation de devis et préparation de dossiers techniques
Typologie des clients/consommateurs

Maîtrise de Word, Exel, Inventor, Automgen, Sketchup/ Connaissances en Droit Commercial

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Pratique du football au club Cabestany O.C