

Pavel L. - Né
77760 La Chapelle La Reine
20 ans d'expérience dont 2 à l'étranger
Réf : 1908151450

Acheteur btp

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2009 : Bac +5 à IUP d'Evry sur Evry
Master 2 Achats Internationaux Distribution de Biens et Services

2007 : Bac +3 à IUP d'Evry sur Evry
Licence Professionnelle Commerce/Vente ADBS

2006 : Bac +2 à Université d'Evry sur Evry
DEUG Economie Gestion

2004 : Bac +2 à Université Paris XI sur Orsay
DEUG MIAS (Mathématiques Informatique Application aux Sciences)

Expériences professionnelles

2014 - 2018 :
Acheteur / Responsable produit chez Société Aventel France
Achat et commercialisation de
consommables pour engins agricoles. Accroissement du taux de marge brute de 30% sur 5M€ de chiffre
d'affaires

2010 - 2014 :
Acheteur chez Société Svmg
Accroissement du taux de marge brute de 20% sur 3M€ de chiffre d'affaires

2007 - 2010 :
Technico-commercial chez Société Sirmo Sa
Création d'une activité export à l'Europe de l'Est (15% du
CA)

1998 - 2000 :
Vendeur de produits multimédia et téléphonie mobile / Interprète technique chez Daltélécom - Société De
Distribution De Produits De Télécommunication, Russie

Atouts et compétences

± Définition des produits à acheter en termes de qualité et de quantités
± Prospection des marchés

- ± Rédaction et lancement des appels d'offre
- ± Prospection des fournisseurs et évaluation de la concordance de leurs propositions avec les besoins de l'entreprise
- ± Sélection des fournisseurs
- ± Négociation des prix et des conditions
- ± Réduction des coûts au maximum
- ± Suivie de l'exécution des contrats
- ± Participation aux salons professionnels concernés par l'activité
- ± Relevé d'informations
- ± Gestion des litiges
- ± Veille marketing sur les tendances du marché

Permis

Permis Permis A, Permis B

Centres d'intérêts

Arts Martiaux, Bricolage, Voyage